



Good Quality Improves Life's Quality

Wisma Tiara Lt. 4, Jl. Raya Pasar Minggu Km. 18 No. 17 Jakarta 12510  
Tel. 7987683 Fax. 7987684, 7987686, 7987628 Email. [mersi\\_jkt@mersifarma.com](mailto:mersi_jkt@mersifarma.com)

No. : 116/ PM Neptune - MKT/MD/VII/2026  
Kepada : Finance Dept  
Cc. Yth : VP, MD, Marketing Support  
Dari : Octodion R. Lasut - Neptune  
Perihal : **Support Gathering PT. Lumbung Sukses Abadi Medang**  
Hari/Tanggal : Senin, 27 Juli 2026

Dengan hormat,

Berikut ini kami bermaksud untuk mengadakan kegiatan dibawah ini:

Nama Kegiatan : **Support Gathering PT. Lumbung Sukses Abadi Medang**  
Tempat : **DIY Yogyakarta**  
Hari /Tanggal : **Kamis-Minggu (13-16 Agustus 2026)**  
Total Biaya Support : **Rp 2.000.000**

**Tujuan dan Benefit** kegiatan tersebut, adalah:

- ✓ 1. Meningkatkan komitmen dari PT. Lumbung Sukses Abadi Medang untuk meningkatkan transaksi outlet produk Neptune yang masuk dan exist maupun penambahan yang baru.
- ✓ 2. Menjaga dan meningkatkan hubungan baik dengan pihak PT. Lumbung Sukses Abadi Medang.
- ✓ 3. Meningkatkan sales Neptune dari Rp 480.208.888/3 bulan selama periode Mei-Juli 2026 menjadi Rp. 585.100.000/bulan dengan pertimbangan bahwa diharapkan untuk dapat melakukan pembelian produk Mersi lebih banyak ketika periode pengadaan selanjutnya

Informasi Biaya

- Biaya Support sebesar **Rp 2.000.000** ditransfer ke **Bank BCA** no rek. 4977273888 a.n **PT. LUMBUNG SUKSES ABADI** pada **12 Agustus 2026**

Demikian ajuan di sampaikan dengan harapan dapat diberikan persetujuan demi kelancaran kegiatan diatas. Atas perhatiannya kami ucapkan terima kasih.

Demikian informasi ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasama yang baik kami ucapkan Terimakasih

Hormat kami,

Mengetahui,

Menyetujui,

**Cahyo Aji.S**  
PE Neptune

**Octodion R.**  
PM Neptune

**Kristian W**  
SM Neptune

**Thomas Dewa**  
Marketing Director

**Bambang S.**  
Sales Director

**Matthew Yap**  
Vice President

Permohonan Support Menggunakan Budget 2026 Marketing Activity :

- MKTNEP26-MA059: 2.000.000 ✓



## LAMPIRAN KEGIATAN MARKETING

|                |                               |          |                                 |
|----------------|-------------------------------|----------|---------------------------------|
| No.            | : MA202607-56                 | Divisi   | : NEPTUNE 2                     |
| Tgl Ajuan      | : 22 Jul 2026                 | Regional | : REGIONAL 1                    |
| Jenis Kegiatan | : GATHERING                   | Area     | : JAKARTA 2 + BOGOR + TANGERANG |
| Nama Kegiatan  | : GATHERING PT. LUMBUNG       | Rayon    | : • TANGERANG 1 + SERANG        |
| Tgl Kegiatan   | : 13 Aug 2026 s/d 16 Aug 2026 |          |                                 |
| Estimasi Biaya | : Rp 2,000,000                |          |                                 |
| Target Sales   | : Rp 585,100,000              |          |                                 |

### TARGET SALES :

| NO | KODE       | NAMA PRODUK | AVG SALES          | QTY  | HNA     | TARGET SALES       | GROWTH |
|----|------------|-------------|--------------------|------|---------|--------------------|--------|
| 1  | ANT0801001 | DHP FRIMAL  | 300,156,001        | 6500 | 56,000  | 364,000,000        | 21%    |
| 2  | FOR1301001 | FORMENING   | 180,052,887        | 1100 | 201,000 | 221,100,000        | 23%    |
|    |            |             | <b>480,208,888</b> |      |         | <b>585,100,000</b> |        |

### MONITORING APOTIK :

| NO | NAMA OUTLET                     | ALAMAT OUTLET                                                                                      |
|----|---------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1  | PT. LUMBUNG SUKSES ABADI MEDANG | RUKO ALICANTE BLOK A-50 , GADING SERPONG, DESA/KEL. MEDANG<br>KEC. PAGEDANGAN, KABUPATEN TANGERANG |

### ANALISA KEGIATAN :

|                            |                  |   |
|----------------------------|------------------|---|
| Estimasi Biaya             | : Rp 2,000,000   | ✓ |
| Ratio Biaya Terhadap Sales | : 0.42%          | ✓ |
| Avg Sales 3 Bulan Terakhir | : Rp 480,208,888 |   |
| Target Sales Setelah Event | : Rp 585,100,000 |   |
| Growth                     | : 21.84%         |   |

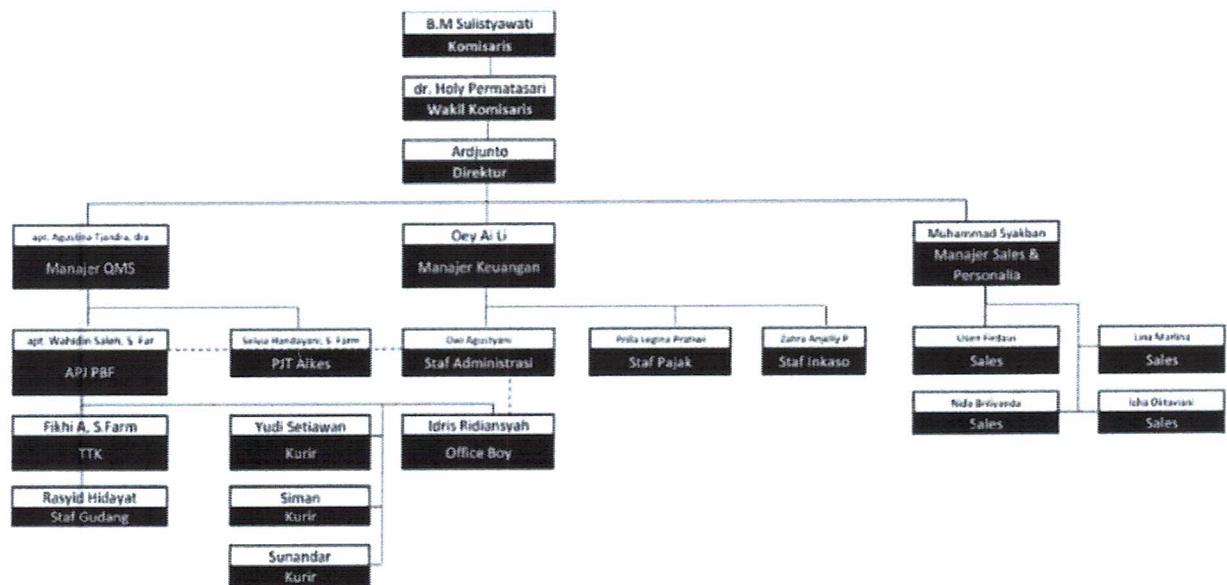
### Proposed by

|                                                           |  |
|-----------------------------------------------------------|--|
| PE                                                        |  |
| Ditandatangani secara elektronik :<br>2026-07-22 11:44:34 |  |

### Approved by

|                                                           |  |
|-----------------------------------------------------------|--|
| PM                                                        |  |
| Ditandatangani secara elektronik :<br>2026-07-27 09:03:49 |  |
| MM                                                        |  |

## STRUKTUR PERUSAHAAN



PT. Lumbung  
Sukses  
Abadi

SALES MANAGER



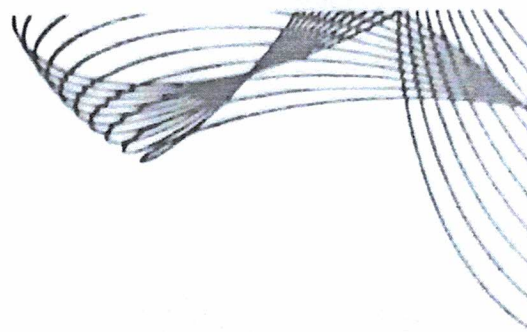
PT  
Lumbung  
Sukses Abadi



**MUHAMMAD SYAKBAN**

SALES MANAGER

muhammad.syakban@gmail.com

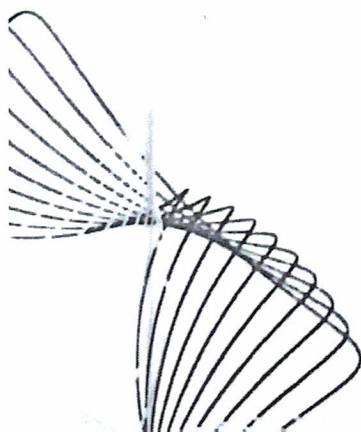


# PROPOSAL GATHERING

*GOES TO JOGJAKARTA*  
*" TOGETHER WE CAN "*

Diajukan Kepada :  
**PT. MERSIFARMA**

Disusun Oleh :  
**PT. LUMBUNG SUKSES ABADI**



+62 813-8596-3346

[lumbungsuksesabadi21@gmail.com](mailto:lumbungsuksesabadi21@gmail.com)

Ruko Alicante – A 50, Gading Serpong, Tangerang

## LATAR BELAKANG

Pada dasarnya hubungan antar karyawan dalam sebuah perusahaan hanya dihubungkan oleh kepentingan pekerjaan. Disisi lain , hubungan kerja antar karyawan umumnya berjalan dalam waktu yang cukup lama. Bukan selama sebulan, tetapi bisa sampai hitungan tahun, sehingga untuk menyelaraskan kerja tim para karyawan dituntut untuk bisa memahami karakter masing-masing individu.

Eratnya rasa kekeluargaan dan persaudaraan yang terjalin antar karyawan di suatu perusahaan merupakan cermin dari kredibilitas perusahaan itu sendiri. Hal tersebut dapat memotivasi para karyawan untuk lebih membangun loyalitas dan integritasnya terhadap perusahaan, bahkan dapat meningkatkan kinerja dan motivasi karyawan. Untuk itu kami selaku panitia mengajukan proposal guna untuk menyukseskan terselenggaranya acara rekreasi tersebut.

## TUJUAN

- a) Menjadikan rekreasi ini untuk menghilangkan kejenuhan dalam bekerja.
- b) Untuk mempererat hubungan solidaritas antar karyawan.
- c) Untuk merangsang kembali semangat karyawan agar menjadi yang terbaik dalam suasana yang menyenangkan.
- d) Meningkatkan sportifitas yang tinggi dengan harapan akan di terapkan juga di dalam suasana bekerja sehari – hari.

+62 813-8596-3346

lumbungsuksesabadi21@gmail.com

Ruko Alicante – A 50, Gading Serpong, Tangerang

## TEMA

" TOGETHER WE CAN "

## TARGET PESERTA

Dalam kegiatan ini kami mentargetkan peserta dalam jumlah 40 orang.

## AGENDA KEGIATAN

Kegiatan ini akan diselenggarakan pada :

Hari / Tanggal : Kamis -Minggu/ 13 - 16 Agustus 2026.

Tempat : Daerah Istimewa Yogyakarta

## SUSUNAN PANITIA

- |                     |                                   |
|---------------------|-----------------------------------|
| 1. Penanggung Jawab | : Ibu Sulistyawati                |
| 2. Ketua Pelaksana  | : Muhammad Syakban                |
| 3. Sie Acara        | : Zahra Anjelly Putri Susanti     |
| 4. Sie Dana         | : Dwi Agustyani                   |
| 5. Sie Dokumentasi  | : Prilla Legina Pratiwi           |
| 6. Sie Konsumsi     | : Lina Marlina,<br>Yudi Setiawan  |
| 7. Sie Akomodasi    | : Fikhi Agustiyana                |
| 8.                  | Idris Ridiensyah<br>Rasid Hidayat |
| 10. Sie Logistik    | : Wahidin Saleh<br>Usen Firdaus   |

+62 813-8596-3346

lumbungsuksesabadi21@gmail.com

Ruko Alicante - A 50, Gading Serpong, Tangerang

## SUSUNAN ACARA

| Hari/Tanggal            | Waktu               | Kegiatan                                                                |
|-------------------------|---------------------|-------------------------------------------------------------------------|
| Kamis, 13 Agustus 2026  | 21.40 WIB           | Keberangkatan dari Stasiun Pasar Senen, Jakarta.                        |
| Jumat, 14 Agustus 2026  | Menyesuaikan jadwal | Team Building Games and Challenges.                                     |
|                         | Malam               | Gala Dinner dalam rangka perayaan Anniversary Lab8 & 8th Avenue Clinic. |
| Sabtu, 15 Agustus 2026  | Menyesuaikan jadwal | Mini Seminar: <i>Motivation, Skill, and Product Knowledge</i> .         |
|                         | Malam               | Malam Keakraban bersama seluruh tim Lab8 & 8th Avenue Clinic.           |
| Minggu, 16 Agustus 2026 | 14.45 WIB           | Perjalanan kembali ke Jakarta menggunakan kereta api.                   |

## ANGGARAN BIAYA

| No. | Uraian                                      | Biaya                | Keterangan                                                                                                                                       |
|-----|---------------------------------------------|----------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1   | Jumlah Peserta                              |                      | 40 orang (Seluruh karyawan Lab8 Clinic, 8th Avenue Clinic, Apotek Surya Medika, Apotek Grand Farma, Apotek Mirakel, dan PT Lumbung Sukses Abadi) |
| 2   | Biaya Transportasi Jakarta-Yogyakarta (PP)  | Rp50.000.000         |                                                                                                                                                  |
| 3   | Biaya Akomodasi dan Transportasi Dalam Kota | Rp31.000.000         |                                                                                                                                                  |
| 4   | Biaya Aktivitas dan Konsumsi                | Rp23.660.000         |                                                                                                                                                  |
|     | <b>Total Anggaran Biaya</b>                 | <b>Rp104.660.000</b> |                                                                                                                                                  |

+62 813-8596-3346

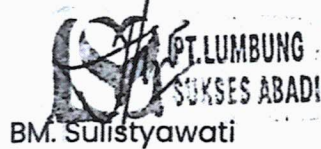
lumbungsuksesabadi21@gmail.com

Ruko Alicante - A 50, Gading Serpong, Tangerang

Demikian proposal ini kami buat, semoga dapat memberikan gambaran kegiatan yang diselenggarakan. Kami menunggu partisipasi dan dukungan sponsorship serta kerjasama yang baik dari para supplier. Untuk lebih jelasnya, Anda dapat menghubungi kami di nomor 085 874 204 47 atau dapat juga melalui email kami lab8indonesia@gmail.com. Atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Hormat Kami,  
**PT. Lumbung Sukses Abadi**

Penanggung Jawab

  
BM. Sulistyawati

Ketua Pelaksana,

  
Muhammad Syakban <sup>so</sup>

+62 813-8596-3346  
lumbungsuksesabadi21@gmail.com  
Ruko Alicante - A 50, Gading Serpong, Tangerang