

CURRICULUM VITAE

Data Pribadi



Nama : Dwi Hatmoko
Alamat : Jl. Ketintang Timur PTT II/4 Surabaya 60231
HP. 081333342802
Email : dwihatmoko369@gmail.com
Tempat dan Tgl. Lahir : Surabaya , 30 September 1970
Agama : Islam
Hobby : Musik, traveling dan baca.
Karakteristik Pribadi :

- Berjiwa kepemimpinan.
- Berorientasi pada target, dinamis, tekun, ulet.
- Mempunyai motivasi dan tanggung jawab terhadap setiap pekerjaan.
- Mudah beradaptasi terhadap lingkungan kerja yang baru.
- Dapat bekerja secara mandiri maupun secara kelompok.
- Memiliki kemampuan analisa pada pekerjaan.

Latar Belakang Pendidikan

1982
Lulus SDN Karah II Surabaya
1985
Lulus SMPN 21 Surabaya
1989
Lulus SMAN 18 Surabaya
1994
Lulus Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi (STIE) Malangkececwara Malang ,jurusan Manajemen Keuangan

Pengalaman Bekerja

PT Alga Rosan Nusantara, Sidoarjo
Perusahaan nutrisi pencegahan dan pengobatan penyakit degeneratif (diabetes, maag, autoimun, hipertensi, kanker, dsb).
Dan juga produk-produk aesthetic clinic (acne serum, anti aging serum, daily moisturizer, exfoliating gel, kolagen drink, shampoo, sabun, dsb)
1 November 2024 - 30 April 2025
Sebagai Sales Manager Nutrisi & Beauty Products Wilayah Jawa Timur.
Tugas dan Tanggung Jawab :

- Pencapaian sales target di area Jawa Timur sesuai target yang telah ditetapkan oleh kantor pusat.

- Monitoring dan mengevaluasi kinerja seluruh tim di seluruh area yang menjadi tanggung jawabnya secara periodik.
- Membina hubungan bisnis yang baik dengan outlet dan penambahan jumlah outlet yang baru.
- Membuat laporan penjualan secara berkala.
- Menyusun permintaan stock barang dari semua area ke kantor pusat.

PT Fitalab Utama Karya, Malang

Perusahaan Distributor Fast Moving Consumer Goods dan Farmasi.
1 Agustus 2023 - 31 Agustus 2024

Sebagai Branch Manager dan Business Manager wilayah Jawa Timur.

Tugas dan Tanggung Jawab :

- Memastikan kegiatan operasional cabang/branch dapat berjalan secara efektif dan efisien sesuai target dan SOP yang telah ditetapkan oleh perusahaan. Dalam hal ini meliputi : mengatur, mengontrol dan mengelola berbagai fungsi dalam koordinasi cabang seperti pencapaian target sales, finance (collection/tagihan outlet), warehouse & logistic (stock opname, penyimpanan stock barang, pengiriman orderan pelanggan), general affairs (perawatan gedung kantor, kebersihan kantor, keamanan, listrik, wifi, dsb) & sumber daya manusia (kepegawaian/hrd) di cabang. Dan juga bertanggung jawab pada proses pengembangan bisnis perusahaan.

PT Promedraharjo Farmasi Industri, Surabaya

Perusahaan farmasi berskala nasional.

1 Oktober 2022 - 31 Juli 2023

Sebagai District Sales Manager wilayah Jawa Timur.

Tugas dan Tanggung Jawab :

- Pencapaian sales target di area Jawa Timur sesuai target yang telah ditetapkan oleh kantor pusat.
- Monitoring dan mengevaluasi kinerja semua tim sesuai dengan area yang menjadi tanggung jawabnya secara periodik.
- Membuat laporan penjualan secara berkala.
- Menyusun permintaan stock barang dari semua area ke kantor pusat.

PT Bernofarm Pharmaceutical, Surabaya

Perusahaan farmasi berskala nasional.

1 November 2013 - 1 Desember 2021

Sebagai District Sales Manager wilayah Jawa Timur, Bali, Nusa Tenggara Barat dan Nusa Tenggara Timur.

Tugas dan Tanggung Jawab :

- Pencapaian sales target di area Jawa Timur, Bali, Nusa Tenggara Barat dan Nusa Tenggara Timur sesuai target yang telah ditetapkan oleh kantor pusat.
- Monitoring dan mengevaluasi kinerja seluruh tim di seluruh area yang menjadi tanggung jawabnya secara periodik.
- Membina hubungan bisnis yang baik dengan outlet dan penambahan jumlah outlet yang baru.
- Membuat laporan penjualan secara berkala.
- Menyusun permintaan stock barang dari semua area ke kantor pusat.

PT Prima Alloy Steel Universal Tbk. Sidoarjo

Perusahaan yang memproduksi dan memasarkan velg mobil untuk pasar dalam negeri dan luar negeri.

1 Mei 2013 - 31 Oktober 2013

Sebagai Area Sales Manager wilayah Jawa Tengah, Bali, Kalimantan dan Sulawesi.

Tugas dan Tanggung Jawab :

- Pencapaian sales target dan mengembangkan pemasaran produk perusahaan melalui dealer di tiap-tiap wilayah berdasarkan target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan dan membina hubungan baik dengan tiap-tiap dealer tersebut.

PT Dos Ni Roha Surabaya, Kediri, Padang kemudian Kupang

Perusahaan Distributor Fast Moving Consumer Goods, Farmasi dan Alat-alat Kesehatan. 1 Maret 2008 - 30 April 2013.

Sebagai Branch Operational Manager DNR Surabaya, Branch Manager DNR Kediri, Padang, Kupang.

Tugas dan Tanggung Jawab :

- Memastikan kegiatan operasional cabang/branch dapat berjalan secara efektif dan efisien sesuai target dan SOP yang telah ditetapkan oleh perusahaan. Dalam hal ini meliputi : mengatur, mengontrol dan mengelola berbagai fungsi dalam koordinasi cabang seperti pencapaian target sales, finance (collection/tagihan outlet), warehouse & logistic (stock opname, penyimpanan stock barang, pengiriman orderan pelanggan), general affairs (perawatan gedung kantor, kebersihan kantor, keamanan, listrik, wifi, dsb) & sumber daya manusia (kepegawaian/hrd) di cabang.

PT Parit Padang Surabaya 2, Surabaya

Perusahaan Distributor Fast Moving Consumer Goods, Farmasi dan Alat-alat Kesehatan.

1 Juni 2007 - 29 Februari 2008.

Sebagai Logistic Section Head.

Tugas dan Tanggung Jawab :

	• Mengontrol & mengatur seluruh aktivitas yang ada di gudang sehingga sesuai dengan standar prosedur perusahaan. • Menandatangani seluruh dokumen yang berkaitan dengan barang masuk dan barang keluar gudang. • Membuat laporan mengenai keakuratan barang antara fisik dengan sistem. • Membuat laporan mengenai barang bad stock secara kontinyu. • Bertanggung jawab terhadap keamanan, kebersihan, dan kerapian gudang. Pengalaman Bekerja lainnya : • Disamping itu saya juga mempunyai pengalaman dalam pengelolaan toko retail alat tulis dan perlengkapan bayi. • Pembuatan dan penjualan kue2 kering dan kue basah. Dan juga pengalaman bekerja sebagai marketing freight forwarding (cargo pelayaran) serta dalam penjualan produk kran air rumah tangga. • Freelance : saat ini sebagai staff operasional di perusahaan distributor FMCG
Pengalaman Organisasi	1989 Senat Mahasiswa Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi (STIE) Malangkecewara Malang
Kursus	1987 - 1989 Kursus Bahasa Inggris, Balai Bahasa IKIP Surabaya Hormat Saya, <u>Dwi Hatmoko</u>