



PETER KURNIAWAN

Alamat: Taman Cibaduyut Indah GC No.8
Telepon: 08112391993
Email: peterkurniawan96@gmail.com

OBJEKTIF

Profesional penjualan berorientasi pada target dengan pengalaman lebih dari 6 tahun di industri farmasi, termasuk promosi produk dental dan ethical. Berpengalaman melakukan kunjungan ke dokter, klinik, dan rumah sakit, melakukan *product detailing*, serta membangun hubungan profesional jangka panjang dengan tenaga kesehatan. Terbiasa bekerja dengan target penjualan serta mengelola area pemasaran secara mandiri.

PENGALAMAN KERJA

Medical Representative, PT Ferron Par Pharmaceuticals Mar 2025 - Sekarang

- Mengelola jaringan **79 dokter, klinik, dan rumah sakit di wilayah Cimahi**
- Melakukan **product detailing kepada dokter dan tenaga kesehatan**
- Mengembangkan peluang pasar dengan membuka outlet baru serta mengaktifkan kembali outlet yang tidak aktif
- Membangun kerja sama dengan **user Pareto** untuk meningkatkan potensi penjualan
- Menjaga hubungan jangka panjang dengan dokter, klinik, dan rumah sakit

Medical Representative, PT Interbat Jan 2021 - Feb 2025

- Mengelola jaringan **120 dokter dan klinik gigi di wilayah Bandung dan luar kota**
- **Mencapai hingga 160% target penjualan** pada periode tertentu
- Melakukan **product detailing dan presentasi produk kepada dokter dan tenaga kesehatan**
- Mengembangkan outlet baru serta mengaktifkan kembali outlet yang tidak aktif
- Menyusun strategi pemasaran melalui analisis pasar dan survei kebutuhan dokter serta klinik
- Menangani keluhan pelanggan secara profesional untuk menjaga kepercayaan dan hubungan jangka panjang

Koki, Best Western Plus Ostseehotel Waldschlösschen Agu 2018 - Mar 2020

- Menjaga kualitas hidangan sesuai standar hotel untuk memastikan kepuasan pelanggan dan peningkatan penjualan hingga 5%
- Bekerja sama dengan tim dapur menjaga konsistensi kualitas dan pelayanan
- Mengelola ketersediaan dan kualitas bahan makanan sesuai standar operasional

Medical Representative, PT Sanbe Farma Mei 2016 - Agu 2017

- Meningkatkan omzet penjualan hingga 20% melalui kolaborasi dengan dokter, klinik, dan rumah sakit
- Mengelola hubungan jangka panjang dengan dokter, klinik, dan rumah sakit
- Menangani permasalahan dari dokter, klinik, dan rumah sakit secara profesional untuk menjaga kepercayaan dan hubungan kerja

Staf Administrasi, Cv Laju Bahtera Nov 2012 - Mei 2016

- Membuat program komputer menggunakan **visual Basic** dan **Microsoft Excel**, yang menghasilkan efisiensi dan efektivitas kerja sebesar 50%
- Bertanggung jawab dalam mengelola data penting perusahaan, inventaris, kas kecil, piutang, payroll karyawan, memastikan keakuratan dan kepatuhan terhadap kebijakan perusahaan

PENDIDIKAN

Sarjana Ekonomi, Universitas Nurtanio Bandung

2013 - 2017

- IPK 3.33 / 4.00 Manajemen
- Akuntansi, Perpajakan

SMKK Pelita Bangsa Bandung

2009 - 2012

- Rekayasa Perangkat Lunak

INFORMASI TAMBAHAN

Keterampilan: Negosiasi, Kepemimpinan, Public Speaking, Presentasi, Pemecahan Masalah, Analisis Pasar, Pengembangan Strategi Pemasaran, Manajemen Hubungan Jangka Panjang dengan Dokter, Klinik dan Rumah Sakit

Bahasa: Indonesia, Inggris, Jerman

Sertifikat: Sertifikat Training Medical Representative PT. Sanbe Farma, Sertifikat Pendidikan Konsultasi Pajak Brevet AB, Sertifikat Bahasa Jerman (Goethe-Zertifikat A2)