



Aldy Puji Himawan

Saya memiliki keterampilan dalam bidang penjualan dan pemasaran. Berdasarkan pengalaman yang saya miliki, saat ini saya tertarik bekerja di bidang *Fast-Moving Consumer Goods*. Selain itu, saya memiliki kelebihan dalam negosiasi, fokus dalam pencapaian target dan kepemimpinan serta menjalin komunikasi dengan *stakeholder*.

Purwakarta, Indonesia

081221842070

aldypujihimawan@gmail.com

Linkedin.com/in/aldypujihimawan

Pendidikan

2014 – 2019

Universitas Jenderal Soedirman

S1 Ilmu Politik

IPK 3.14

Pengalaman Kerja

Human Resources Development

PT. Rizky Agung Abadi - 2021

1. Melakukan proses *Recruitment*, *Training* serta membuat *Training Syllabus*
2. Membuat dan memperbarui kontrak kerja pekerja
3. Input data asuransi pekerja, seperti BPJS Kesehatan dan BPJS ketenagakerjaan
4. Menjalinkan komunikasi dengan *stakeholder* internal dan eksternal perusahaan

Sales Account

PT. Putri Daya Usahatama (Indofood Group) - 2022 - 2025

1. Menjual dan menawarkan produk
2. Mencapai target value serta melakukan penagihan terhadap konsumen yang menggunakan transaksi kredit
3. Mencari dan membuka peluang pasar baru serta mengikuti dinamika pasar
4. Menjalinkan komunikasi yang baik dengan konsumen

Sales Executive

PT. Macroprima Panganutama (Cimory Group)- 2025 – Saat ini

1. Manajemen area dan distribusi produk *frozen food* Kanzler pada saluran *General Trade* dengan fokus penetrasi pasar dan ketersediaan produk di tingkat *retail*
2. Kunjungan rutin serta aktif melakukan *New Open Outlet* untuk memperluas basis pelanggan
3. Memastikan standar produk sesuai prinsip FIFO dan mengatur *display* produk agar memiliki visibilitas maksimal terhadap konsumen
4. Meningkatkan *brand awareness* di area kerja melalui pengajuan dan eksekusi program di *outlet* yang strategis

Kemampuan

Kepemimpinan
Kerja tim
Analisis
Negosiasi

Pelatihan dan Sertifikat

SMK 3
ISO 45001 : 2018
ISO 9001 : 2015
ISO 14001 : 2015

SIM

A dan C