



# RAHMAD HIDAYAT

BENGKULU, 03 APRIL 1996

## KONTAK

☎ 0822 -7835 - 5145

✉ Dayatmavericks@gmail.com

📍 Jl. Basuki Rahmat No. 21

## SKILLS

- Sales & Marketing
- Komunikasi & Negosiasi
- Customer Relationship Management
- Target Oriented
- Microsoft Office



## PROFILE

Profesional Sales & Marketing dengan pengalaman di industri pembiayaan dan fintech. Terbukti mampu mencapai dan melampaui target penjualan, membangun hubungan pelanggan yang kuat, serta memiliki kemampuan komunikasi dan negosiasi yang efektif. Berorientasi pada hasil dengan fokus pada pertumbuhan bisnis dan kepuasan pelanggan.



## PENGALAMAN KERJA

### PT. Eka Mas Republik | 2025 – 2026 ( Sales Marketing )

Meningkatkan penjualan melalui pendekatan langsung ke pelanggan

Membangun dan menjaga hubungan pelanggan untuk meningkatkan repeat order

### PT. Kredivo Finance Indonesia | 2024 – 2025 ( Sales Promotor )

Menawarkan produk pembiayaan dan mencapai target penjualan

Memberikan edukasi produk kepada calon pelanggan

### PT. Amarta Mikro Fintek | 2023 ( Business Partner )

Mengembangkan jaringan mitra dan memperluas pasar

Meningkatkan jumlah nasabah baru

### PT. Home Credit Indonesia | 2021 – 2022 ( District Manager Trainee )

Mendukung pengelolaan tim sales dan pencapaian target

### PT. Home Credit Indonesia | 2019 – 2021 ( Sales Associate )

Mencapai target penjualan hingga 110%+

Melakukan promosi produk dan penanganan pelanggan



## PENDIDIKAN

### Ekonomi manajemen

2014 - 2018

Universitas Dehasen Kota Bengkulu

GPA: 3.41 / 4.0