

KHAIRUL WASIF



PROFIL

Saya Khairul Wasif remaja berusia 25 tahun. Saya pernah kerja sebagai Sales Merchandiser Marketing Vapor dan Frontliner gadget handphone. Saya sangat menyukai pekerjaan di bidang penjualan atau bisa di bilang Marketing dan Saya memiliki kemampuan berbicara di publik. Saya juga memiliki sifat pekerja keras, rajin dan suka belajar hal baru dan saya sangat mampu berkerja bersama tim, dan saya sangat mampu membuat strategi untuk di acara event-event tersebut.

KONTAK

- ☎ +62 821 8337 8397
- ✉ Khairul7wasif@gmail.com
- 🏠 Banda Aceh, Indonesia

PENDIDIKAN

SMKN PENERBANGAN ACEH | 2019

Jurusan Air Frame PowerPlant

KEMAMPUAN

- Penguasaan Microsoft Word & Excel
- Penguasaan Edition
- Penyusunan laporan
- Penguasaan photography
- Penguasaan mencapai target marketing
- Mampu berkerja di bawah tekanan

PENGALAMAN

Sales Executive PT Honda NSS (2021 - 2021)

Mengenalkan produk barang atau jasa. Memenuhi target bulanan dan tahunan. Berkomunikasi dan bernegosiasi dengan klien dan calon klien. Melakukan riset pasar untuk mengetahui potensi dan kebutuhan konsumen.

SMD (Sales Merchandiser) Liquid vapor 2024-2026

Saya pernah menjadi tim sales merchandiser liquid salah satu brand di PT, SUMBER DJATI dan saya menjual produk-produk tersebut dan memastikan produk tersedia, tertata rapi(display) dan menarik di rak toko untuk meningkatkan penjualan dan untuk di seluruh provinsi aceh atau seluruh toko retail dan distributor vape yang ada di Aceh.

- Membantu penyusunan laporan harian dan bulanan untuk tim manajemen.
- Berhasil menyelesaikan target dalam waktu singkat dengan tingkat akurasi tinggi.

Sales TO (Taking Order) Januari - Desember 2025

Saya pernah berkerja manjadi Sales TO di perusahaan Aice bergerak di bidang FMCG .di area Banda Aceh & Aceh besar di toko GT & MT dan saya dapat menguasai seluruh area Banda Aceh & Aceh Besar dan saya dapat berkerja di bawah tekanan dan mengejar target harian dan target bulanan.

Frontliner Gadget handphone (sales) Maret-september

Saya pernah berkerja menjadi frontliner gadget yang bergerak di bidang sales handphone samsung Perusahaan BLIBLI (Global Teknologi Niaga). Tugas saya.

- Edukasi Produk: Menjelaskan teknologi gawai terbaru secara sederhana kepada pelanggan.

Pencapaian Target: Konsisten menembus target penjualan bulanan toko sebesar 1 M rupiah.

- Visual Merchandising: Menyusun dan memastikan area live-demo produk selalu rapi, bersih, dan berfungsi dengan baik.

- Manajemen Stok: Membantu pencatatan keluar-masuk barang (inventory) harian untuk meminimalkan selisih stok.