



WISNU SETIA BASUKI

Mahasiswa Ilmu Komunikasi PROFILE

KONTAK

0881 0380 42182

Wisnusetiab1999@gmail.com

BAHASA

English (Pasif)

Indonesia

SKILLS

Public Speaking Voice

Over Project

Management Voice

Editing

INTERESTS

Penyiaran

Penulisan Berita

MC/Presenter

Arsip Dokument

Administrasi

Marketing

Sales

Saya lulusan Universitas Slamet Riyadi Surakarta tahun 2025 program Ilmu Komunikasi. Saya memperelajari manajemen komunikasi, psikologi komunikasi, sosiologi komunikasi, komunikasi internasional, public speaking, hubungan masyarakat, manajemen administrasi, broadcasting, jurnalistik. Serta saya pernah menjalani kursus dan training selama satu tahun di administrasi perkantoran yang mempelajari akuntansi, pengarsipan berkas surat masuk dan keluar, input data.

Saya pernah bekerja selama 3 tahun di bidang pelayanan administrasi, sales, dan finance. Saat ini saya sedang bekerja dibidang marketing maklon dan barang yang menjalin kerjasama dengan Perusahaantersebut.

PENDIDIKAN

SMK Muhammdiyah Pangkalan Bun, 2014 - 2017
(Farmasi)

Universitas Slamet Riyadi, September 2021 -
Maret 2025
Ilmu Komunikasi

PENGALAMAN KERJA & MAGANG

Tenaga Teknis Kefarmasian - Apotek Kimia Farma (Maret 2017 - Februari 2018

Melayani pasien, peracikan obat, swamedikasi, pengadaan barang, Manufacturing warehouse, Laporan Stock Opname, Laporan keuangan harian dan bulanan.

Tenaga Teknis Kefarmasian - Apotek Pahari Farma (April 2018 - Agustus 2021)

Melayani pasien, swamedikasi pasien, pengadaan obat, Stok Opname, laporan keuangan harian.

Staff Marketing - Dwi Manunggal Group (Juni 2025)

Riset dkebutuhan konsumen, Survei lokasi untuk kebutuhan barang, Menjaln kerjasama untuk kebutuhan maklon dan brand, promosi, Host Live Streaming, KOL research, Menganalisis pasar, perilaku konsumen, dan aktivitas kompetitor untuk menentukan posisi yang tepat, Bekerja sama dengan tim desain untuk memastikan produk yang dikembangkan sesuai dengan tren pasar dan kebutuhan pelanggan, Membangun dan menjaga hubungan baik dengan klien utama serta mitra bisnis, Memperluas jangkauan pasar, membangun citra merek yang kuat, dan mengenalkan produk secara luas hingga mampu menarik perhatian serta menumbuhkan kepercayaan konsumen, Bertanggung jawab memenuhi target penjualan dan indikator kinerja yang ditetapkan.

Medical Representative - Combiphar (Desember 2025 - Saat Ini

Mengunjungi, mempromosikan dan meyakinkan dokter di area yang sudah ditentukan agar user (dokter) menggunakan produk Combiphar

Menjalankan operasi sales untuk mencapai target

Memastikan semua dokter yang berpotensi di area sudah dikunjungi sesuai klasifikasinya

Membuat laporan aktifitas penjualan dan pemasaran



Dipindai dengan CamScanner