

Tigar Brilyan Sugijarta

Yogyakarta | tigarsugijarta99@gmail.com | +62-857-2777-4415

Sarjana Antropologi | Universitas Gadjah Mada



RINGKASAN

Saya adalah seorang yang berdedikasi dan berorientasi pada hasil dari sebuah pekerjaan. Saya memiliki pengalaman lebih dari 3 tahun di bidang penjualan, pemasaran, dan layanan pelanggan di industri farmasi. Saya telah mengembangkan keterampilan saya dalam menjalin hubungan dengan klien, penguasaan produk dan pemasaran yang strategis. Saya unggul dalam beradaptasi dengan lingkungan kerja yang dinamis dan bertekad untuk mencapai target yang ditentukan. Oleh karenanya, saya ingin terus memperluas pengalaman saya di bidang lain dan memberikan kontribusi yang berarti bagi tim dan perusahaan.

PENGALAMAN KERJA

Medical Representative, PT. Dexa Medica (Agustus 2025 – April 2026)

Area : Bantul, Wates, Purworejo

- Melakukan kunjungan rutin ke dokter yang berada di Rumah Sakit maupun Klinik untuk menawarkan produk dan menawarkan kerja sama.
- Membuat laporan bulanan untuk mendapatkan data yang akurat dan data yang dibutuhkan dalam pekerjaan lapangan
- Memastikan tercapainya target penjualan dan berkontribusi terhadap pertumbuhan berkelanjutan serta perluasan pasar.
- Menguasai area kerja yang ditugaskan untuk meningkatkan jangkauan pasar dan efektivitas penjualan.

Medical Representative, PT. Sintesa Duta Sejahtera (Januari 2025 – Juni 2025)

Area : Kota Jogja, Bantul

- Melakukan kunjungan rutin ke dokter sesuai jadwal yang ditentukan untuk mempromosikan produk dan membangun hubungan.
- Mempromosikan produk secara efektif selama kunjungan sesuai dengan strategi dan tujuan tim pemasaran.
- Menyiapkan dan menyerahkan berbagai laporan sebagaimana diminta oleh perusahaan untuk melacak kemajuan dan hasil.
- Membangun dan memelihara hubungan yang kuat dengan dokter, apotek, dan distributor di seluruh klinik, rumah sakit swasta, dan pemerintah.

Medical Representative, PT. Ikapharmindo Putramas Tbk (Maret 2023 – Januari 2025)

Area : Sleman, Wates, Kebumen

- Memberikan promosi produk dan dukungan pendidikan kepada pengguna, memastikan pemahaman dan penggunaan yang tepat.
- Lakukan kunjungan rutin ke profesional perawatan kesehatan, termasuk dokter, untuk membina hubungan dan meningkatkan visibilitas produk.
- Menjaga dan memperkuat hubungan dengan pelanggan, memastikan kepuasan dan loyalitas.
- Menyiapkan dan menyerahkan laporan bulanan untuk melacak kinerja dan hasil.

Barista Fore Yogyakarta, PT. Fore Coffee Indonesia (Juli 2022 – Februari 2023)

PENDIDIKAN

Universitas Gadjah Mada – Sarjana Antropologi (2017-2021)

- IPK: 3,47/4,00.
- Tesis : “Tradisi Sinoman: Sebuah Studi Partisipasi Pemuda sebagai Manifestasi Gotong Royong di Pedesaan Jawa”.

SMA Negeri 1 Ngaglik

- Jurusan Ilmu Sosial.
-

KEAHLIAN

Keterampilan : Kolaborasi Tim, Penjualan, Komunikasi, Pelayanan, Kepemimpinan, Tanggung Jawab.

Kemampuan : Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Power Point.

Bahasa : Indonesia (Fasih), Inggris (Menengah).