

HERIN FASAH, S.Pd.



Telpon : 085224431327



Email : herinfasah@gmail.com



Alamat : Legok Permai, Cluster Angsana Blok A1/G12A, Legok, Tangerang, Banten



GAMBARAN DIRI

“Seorang pria berusia 35 tahun dengan komitmen tinggi, disiplin, jujur mau belajar akan hal baru dan mempunyai pengalaman bekerja, sedang mencari kesempatan untuk berkarir di perusahaan yang bapak/ ibu pimpin.”

BIODATA DIRI

Tanggal Lahir : Indramayu, 29 April 1989

Jenis Kelamin : Laki -Laki

Status : Menikah

Agama : Islam

Tinggi/ Berat : 172 cm/ 75 Kg

KEAHLIAN

- Memiliki kemampuan komunikasi interpersonal dan intrapersonal yang baik
- Mempunyai kemampuan menjual (selling skill)
- Leadership dan berkemauan kuat untuk sukses

Microsoft Office

Microsoft Outlook

Web

Internet

Accurate





Supervisor Retail PT. Rodalink Indo Tama | November 2021 - **Sekarang**

Rincian Pekerjaan :

- Menganalisa, Memonitor, Dan Mengevaluasi Secara Berkala Pencapaian Penjualan Outlet
- Mengecek Dan Membuat Estimasi Kebutuhan Item Yang Harus Diorder Untuk Stock Outlet
- Mengontrol Keefektifitasan Biaya Yang Dikeluarkan Outlet Memonitor Dan Cross Chek Stock Gudang Outlet
- Stock Opname Barang
- Memonitor Proses Administrasi Outlet
- Menjalink Komunikasi Dan Relasi Dengan Komunitas Sepeda, Perusahaan, Dan Koperasi Yang Bertujuan Meningkatkan Penjualan Outlet
- Menyusun Strategi Penjualan Kepada Team Untuk Mencapai Target Yang Telah Ditentukan
- Koordinasikan Support Event Yang Dilakukan Agar Berjalan Dengan Baik
- Mengadakan Kegiatan Goswes Bareng, Pameran, Dan Acara Acara Kreatif Lainnya Yang Bertujuan Pada Trafik Dan Penjualan Terhadap Toko/ Outlet.
- Membuat Jadwal Oprasional



Supervisor Marketing CV. Guppy Indonesia Sejahtera | Februari 2019 - Juli 2021

Rincian Pekerjaan :

- Mengkoordinasi Divisi Sales Marketing dan Collection
- Menginput data Accurate sales order pesanan penjualan
- Collection toko yang bermasalah di luar kota
- Mencari NOO toko, grosir, distributor di jabodetabek dan luar jabodetabek
- Memberikan Arahan Sales Marketing agar terorganisasi, terstruktur dan mencapai target
- Membina hubungan baik dengan toko fotocopy, modern market, grosir, distributor langganan
- Membuat laporan pemasaran kepada Direktur Marketing Secara Berkala
- Merencanakan marketing research yaitu dengan mengikuti perkembangan pasar, terutama terhadap produk yang sejenis dari perusahaan pesaing atau kompetitor
- Bertanggung jawab terhadap target dan strategi pemasaran yang telah disusun
- Membuat laporan data pencapaian target serta mengevaluasi nya di akhir bulan.

The logo for MMI (Mitra Multifinance Indonesia) consists of the letters 'MMI' in a bold, black, sans-serif font, centered within a white square.

Leader Marketing di Mitra Multifinance Indonesia | Maret 2018 – Februari 2019

Rincian Pekerjaan :

- Membuat jadwal kegiatan pekerjaan
- Memonitor atau memantau progres pekerjaan yang dilakukan tim marketing
- Bertanggung jawab dalam melaksanakan supervisi langsung dan tidak langsung kepada semua karyawan yang berada dibawah tanggung jawabnya antara lain: memberikan pelatihan kepada karyawan agar dapat mencapai tingkat batas minimum kemampuan yang diperlukan bagi timnya dan dapat menerapkan sikap disiplin kepada karyawan sesuai dengan peraturan yang berlaku di perusahaan
- Bertanggung jawab dalam melaksanakan koordinasi dalam membina kerja sama tim yang solid
- Bertanggung jawab dalam mencapai suatu target pekerjaan yang telah ditetapkan dan sesuai dengan aturan
- Mengkoordinir seluruh aktivitas tim dalam mengelola seluruh kegiatan baik di lapangan maupun di kantor.

The logo for Bank Mega features a stylized 'M' composed of two overlapping shapes, one yellow and one grey, with the text 'BANK MEGA' in a bold, black, sans-serif font below it.

Marketing Kartu Kredit di PT. Bank Mega Tbk | Februari 2015 - Maret 2018

Rincian Pekerjaan :

- Bertanggung jawab dalam memberikan pelayanan dan menganalisa permasalahan nasabah mengenai produk perbankan, kartu kredit, payroll
- Membantu memberikan solusi serta penanganan terhadap keluhan nasabah untuk memastikan kepuasan nasabah atas pelayanan yang diberikan
- Menawarkan produk kartu kredit kepada nasabah
- Menjaga hubungan yang baik dengan nasabah
- Kanvasing dan open booth
- Melakukan penawaran via telpon dari data referral nasabah
- Mengikuti event yang di selenggarakan Bank Mega/ rekanan perusahaan
- Membuat laporan kinerja setiap minggu untuk di serahkan ke Team Leader
- Mengupload promo promo terbaru melalui medsos.



PENDIDIKAN

- Universitas PGRI Yogyakarta | 2010 - 2015
Jurusan Psikologi Pendidikan / Bimbingan Konseling
IPK : 3.05
Judul Skripsi “Pengaruh Layanan Konseling Kelompok Terhadap Perilaku Membolos Siswa Kelas VII SMP Negeri 2 Imogiri tahun ajaran 2013 - 2014



TRAINING DAN WORKSHOP

- Seminar Kepeimpinan di Universitas Negeri Yogyakarta 2014
- Seminar Bimbingan dan Konseling Nasional di Universitas Negeri Yogyakarta | 2014
- Kursus Information Technology di LP3I Cirebon 2008 - 2010

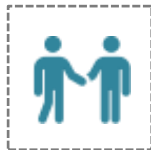
HOBI DAN MINAT



Travelling



Sepak Bola



Senang bertemu
dengan orang baru



Membaca buku
untuk menambah
pengetahuan dan
wawasan



Menyukai tantangan