



DIDIT SUWONDO

EKSEKUTIF SENIOR PENJUALAN, PENGEMBANGAN BISNIS FARMASI & ALAT KESEHATAN

Jakarta Utara | 081221672464 | didit@ams.co.id | 4 September 1967

PROFIL SINGKAT

Profesional di bidang penjualan dan distribusi farmasi dengan pengalaman lebih dari 30 tahun pada perusahaan farmasi nasional maupun multinasional. Berpengalaman memimpin pengembangan bisnis berskala nasional melalui 31 cabang di seluruh Indonesia yang mencakup produk ethical, generik, e-Katalog, dan alat kesehatan.

PENCAPAIAN UTAMA

- Berhasil meningkatkan penjualan Medical Devices dari sekitar Rp100 juta per bulan menjadi Rp35 miliar per bulan selama masa kepemimpinan di PT Antarmitra Sembada.
- Mencapai penjualan Medical Devices tertinggi sebesar Rp115 miliar per bulan pada masa pandemi COVID-19.
- Mencapai pertumbuhan penjualan produk generik rata-rata 20% per tahun.
- Memimpin pengembangan bisnis nasional melalui 31 cabang yang tersebar di seluruh Indonesia.

KOMPETENSI UTAMA

General Management • Business Development • Sales & Marketing Management • Distribution Management • Strategic Planning • Commercial Operations • Hospital & Pharmacy Channel Management • Leadership & People Development • Negotiation & Partnership Management

PENGALAMAN PROFESIONAL

PT Antarmitra Sembada | National Sales Manager - Business | 2013-2025

Memimpin pengembangan bisnis nasional melalui 31 cabang di seluruh Indonesia untuk lini produk generik, ethical, e-Katalog, dan alat kesehatan. Bertanggung jawab dalam penyusunan strategi bisnis, pengembangan pasar, pencapaian target penjualan, serta pengelolaan hubungan dengan principal, rumah sakit, dan jaringan apotek.

Ruang Lingkup Tanggung Jawab: Pengembangan bisnis nasional, strategi pertumbuhan pasar, pengelolaan principal dan kemitraan bisnis, pengembangan channel rumah sakit dan apotek, serta pengelolaan portofolio produk generik, ethical, e-Katalog, dan alat kesehatan.

Pemilik & Pengelola 2 Apotek | 2006-2013

Mengelola operasional usaha, keuangan, pengadaan produk, hubungan dengan distributor, dan pengembangan bisnis.

Eli Lilly Indonesia | District Sales Manager | 2000-2006

Mengelola bisnis produk neuroscience di wilayah Jabodetabek dan Jawa Timur.

PT Rhone Poulenc Indonesia | Area Manager | 1992-2000

Mengelola bisnis farmasi pada channel rumah sakit dan apotek di wilayah Jabodetabek.

PENDIDIKAN

Universitas Airlangga - D3 Analis Medis | SMAN Sidoarjo