

Bogor, 29 September 2026

**Yth. HRD
PT. Mersifarma TM
di Tempat**

Dengan hormat,

Sehubungan dengan informasi yang saya dapatkan, saya mengajukan diri untuk posisi Regional Sales Manager area Jawa Barat di PT. Mersifarma TM.

Selama 2 tahun saya berpengalaman sebagai Medical Sales representative dan 8 tahun sebagai Sales Supervisor di salah satu perusahaan farmasi Indonesia yang mana saya di divisi yang mengcover Dokter atau User Anestesi, Bedah & IGD di Rumah Sakit. Area Saya mencakup Kota & Kab Bogor, Cianjur serta Sukabumi sehingga saya cukup paham area Jawa Barat

Saya mahir menggunakan kendaraan mobil untuk kebutuhan service ke user, dan saya pun dapat mengoperasikan Microsoft Office serta terbiasa menjaga efisiensi koordinasi antar divisi.

Besar harapan saya untuk dapat berkontribusi dalam meningkatkan dan menciptakan demand sales di PT. Mersifarma TM. Atas perhatian dan kesempatan yang Bapak/Ibu berikan, saya ucapkan terima kasih.

Hormat saya



**Teddy Defiansyah
085900351410**



TEDDY DEFIANSYAH

SALES SUPERVISOR

MEDICAL REPRESENTATIVE



0859-0035-1410



akh.teddy90@gmail.com



VMB Blok I.19 Mekarwangi, Tanah Sereal, Bogor

DATA PRIBADI

Tempat, Tgl Lahir

Jakarta, 02 Desember 1990

Status

Menikah

Agama

Islam

PENDIDIKAN

SMA Negeri 111 Jakarta

Jurusan IPA

2006 - 2008

KEAHLIAN

Dapat mengendarai sepeda motor (SIM C & mobil (SIM A)(manual dan matik)

Sales & Marketing

- Sales strategy
- Negosiasi
- Komunikasi
- Presentasi produk
- Analisa bisnis
- Customer relationship

Digital & Design

- Microsoft Office
- Canva
- CorelDRAW
- Adobe Photoshop

Leadership

- Team management
- Target achievement
- Coaching & mentoring
- Problem solving

PENCAPAIAN



Top Sales Produk Baru.



Supervisor Terbaik dalam Presentasi & detailing Produk.

PROFIL

Profesional di bidang sales dan marketing industri farmasi dengan pengalaman lebih dari 10 tahun di PT. Novell Pharmaceutical Laboratories. Berpengalaman sebagai Medical Sales Representative dan Sales Supervisor dengan kemampuan komunikasi, negosiasi, presentasi produk, analisa bisnis, serta pengelolaan tim.

Terbiasa bekerja berdasarkan target, membangun hubungan baik dengan klien, dan mengembangkan strategi untuk meningkatkan penjualan.

PENGALAMAN KERJA

PT. Novell Pharmaceutical Laboratories

Sales Supervisor

Jan 2018-

Sept 2026

- Membimbing dan mengarahkan anggota tim.
- Melakukan evaluasi terhadap pencapaian target.
- Menyusun strategi untuk meningkatkan penjualan.
- Membuat forcast stok produk untuk kebutuhan perbulan.
- Membuat laporan bulanan untuk tim dan manajer HO
- Membangun & menjaga hubungan baik dengan customer

Medical Sales Representative

Jan 2016-

Des 2017

- Melakukan kunjungan rutin kepada user dan calon user
- Melakukan promosi dan penjualan produk farmasi.
- Menjelaskan produk kepada customer secara jelas dan profesional.
- Membangun serta menjaga hubungan dengan pelanggan.
- Melakukan negosiasi dan pencapaian target penjualan.

PT. Best Denki Indonesia

2014-2016

Sales Coordinator

- Melakukan promosi dan penjualan produk elektronik
- Menjelaskan produk kepada customer secara jelas dan profesional.
- Melakukan negosiasi dan pencapaian target penjualan.
- Memonitor & Mengontrol tim SPG/SPB agar sesuai SOP perusahaan