

CURRICULUM VITAE

Data Pribadi :



Nama lengkap	: Firdaus Okky Noranti Lolo
Tempat, tanggal lahir	: Makassar, 30 Maret 1992
Kewarganegaraan	: Indonesia
Jenis kelamin	: Laki laki
Agama	: Katolik
Status	: Belum menikah
Alamat domisili	: Jl. Makassar V, Makassar 90242
Email	: firdausokky80@gmail.com
No. Handphone	: 0819-1230-0392

Riwayat Pendidikan

Saya menempuh pendidikan formal sebagai berikut:

1. **Sarjana (S1) Teknik Sipil** di Universitas Kristen Indonesia Paulus, Makassar (2010 – 2014).
2. SMA Katolik Cendrawasih, Makassar – **Jurusan IPA** (2007 – 2010).
3. SLTP Frater Thamrin, Makassar (2004 – 2007).
4. SDN Tangkالا II, Makassar (1998 – 2004).

Pelatihan & Seminar

Beberapa pelatihan dan seminar yang pernah saya ikuti antara lain:

1. "Introduction to Seismic Acquisition and Data Processing" – Universitas Hasanuddin, Makassar (2011).
2. "It's Time for The Young to Move" – Universitas Kristen Indonesia Paulus, Makassar (2012).

Ringkasan Profil

Seorang profesional di bidang sales & marketing dengan pengalaman lebih dari 10 tahun di sektor ritel FMCG, dan otomotif. Terbiasa memimpin tim penjualan, menyusun strategi, mengembangkan pasar baru, serta membangun hubungan baik dengan mitra bisnis. Berorientasi pada target, terstruktur, dan memiliki kemampuan komunikasi yang kuat.

Pengalaman Kerja :

Saya memiliki pengalaman kerja di beberapa bidang, di antaranya:

Sinar Makmur Timur – PT. Arta Boga Cemerlang (Divisi Alkohol), Makassar (Februari 2016 – November 2016) sebagai **MT Sales Manager**, dengan tanggung jawab mengatur strategi penjualan, memonitor tim sales, melakukan survei pasar, mengembangkan produk slow moving melalui promosi khusus, serta menjaga hubungan baik dengan outlet dan pelanggan.

PT. Arta Boga Cemerlang, Gorontalo (Agustus 2017 – Oktober 2017) sebagai **Sales Manager**, memimpin strategi penjualan, memantau tim sales, memastikan distribusi produk tepat waktu, serta mengelola outlet dan potensi pasar.

PT. Remaja Jaya Mobilindo – Honda Mobil, Makassar (Desember 2018 – Mei 2024) sebagai **Supervisor Sales**, memantau kinerja tim penjualan, membantu tindak lanjut prospek pelanggan, menyiapkan unit sebelum pengiriman, menyelenggarakan event pameran di pusat perbelanjaan, menjaga relasi dengan leasing & asuransi, serta melakukan evaluasi pencapaian tim.

PT. Remaja Jaya Mobilindo – Honda Mobil, Kalimantan Utara (Mei 2024 – Oktober 2025) sebagai **Kepala Outlet Cabang**, dengan peran memimpin tim supervisor dan sales, mengatur forecast unit dan parts, mengawasi progress service, melakukan rekrutmen SDM, serta menyusun laporan penjualan, report service, dan memastikan segala piutang leasing terbayarkan, dan meminimalkan segala bentuk pengeluaran dealer untuk efisiensi cost.

Pengalaman Organisasi

Saya juga aktif dalam kegiatan organisasi, antara lain:

- Anggota bidang kerohanian di **KMK UKIP, Paroki Maria Ratu Rosari Kare**, Makassar (2010 – 2011).

Referensi

Referensi kontak HRD yang dapat dihubungi:

- **Sinar Makmur Timur – Arta Boga Cemerlang: Fanny Tjuisan (0811-4110-505).**
- **Remaja Jaya Mobilindo – Honda Mobil: Ronald Purba (0859-3966-0434) / Oda (0853-9646-2727).**

Demikian Curriculum Vitae ini saya buat dengan sebenar-benarnya, sebagai bahan pertimbangan untuk kesempatan kerja yang lebih baik. Atas perhatian dan kerjasamanya saya ucapkan terima kasih.

Hormat saya,

(Firdaus Okky N Lolo)

