



Sri Egiana Manihuruk

MARKETING

PROFIL

Memiliki pengalaman di Bagian Penjualan (Marketing), menurut saya pekerjaan yang memerlukan kemahiran dalam penciptaan suatu produk yang menarik perhatian customer

PENGALAMAN

PT. Dutaflow Hidrolik

Administrasi Sales (2023 - 2024)

- Membantu tim sales dalam menyusun penawaran harga dan memproses penjualan
- Memastikan stok barang tersedia dan sesuai dengan permintaan pelanggan
- Mengolah data penjualan, membuat laporan, dan melakukan rekap data

PT. Surya Pelangi Nusantara Marketing Corporate 2021-2023

- Mengembangkan strategi pemasaran
- Mencapai target pemasaran
- Promosi
- memenuhi permintaan client seperti produk yang diinginkan dan menyesuaikan harga
- Menjalin hubungan baik dengan pemasok dan konsumen

PT. MNC VISION, Tbk

Staff Telemarketing - 2017-2021

- Menelepon calon pelanggan untuk menawarkan produk atau layanan
- Melakukan follow up penjualan atau upgrade paket berlangganan MNC Vision
- Melakukan follow up kepada konsumen

KONTAK

- ☎ 0851.9590.0615
- ✉ eginandamanihuruk@gmail.com
- 📍 Jl. Durimas satu No 84, Duri
Kepa kec, Kebon Jeruk.
Jakarta Barat

PENDIDIKAN

(2012-2016)
Universitas Telkom - Bandung
S1 - Desain komunikasi visual

(2009-2012)
SMA Budhaya II St,
Agustinus - Jakarta Timur
Jurusan IPS

KEMAMPUAN

- M. Office Adobe
- Photoshop Adobe
- Corel draw