

NOVIKA UTAMI

0852-1058-4502/ novikautami1997@gmail.com / Kota Bogor ,Jawa Barat ,Indonesia

TENTANG SAYA

Lulusan Akademi Analis Farmasi dan Makanan (AKAFARMA) Banda aceh dan Universitas Muslim Nusantara Al Washliyah (UMN AW) Medan dengan jurusan Analis Farmasi (D3) dan Farmasi (S1), Indonesia. Menyelesaikan sekolah dengan nilai yang memuaskan serta aktif di berbagai bidang praktek kerja lapangan. Merupakan individu yang mudah beradaptasi telit, kreatif, inovatif, komunikatif, dan bertanggung jawab.

Tertarik bekerja di bagian Kesehatan, Kefarmasian, Administrasi, Keuangan Perbankan. Seorang yang pekerja keras, mampu bekerja di bawah tekanan juga mampu bekerja dalam tim maupun individu. Memiliki pengetahuan yang baik tentang elektronik, audio video, Microsoft, dan database. Dari pengalaman kerja yang saya lakukan membuat saya menjadi profesional dan multi-tasking.

PENGALAMAN KERJA

PT. Kimia Farma (Pharmasolindo) 2025-2026

Medical representative

- Mengatur penjadwalan kunjungan presentasi ke user yang meresepkan obat etical yang pernah saya bawa di pharmasolindo
- Sebagian dokter yang di jalin kerja sama adalah user jantung dan penyakit dalam karena saya bekerja di divisi cardio
- Inovatif kreatif dalam menjalin hubungan dengan user dengan pendekatan yang selalu di pikirkan secara matang agar user berminat meresepkan obat etical yang di bawa
- Bekerja dengan sigap dan tepat dalam mengambil keputusan agar mendapat solusi yang cepat dan baik

PT. Kimia Farma medan amplas 2016

- Manajemen keuangan QC dan Pembuatan obat
- Bekerja di bagian eksekutif keuangan PT. Kimia Farma
- Mambantu mengolah data di bagian QC

PT. Bank Rakyat Indonseia 2014

- Manajemen keuangan Customer Service dan Teller
- Mengumpulkan dan menganalisis data untuk di kelola dengan benar di akun accounting perbangkan perusahaan Menyortir data nasabah baru dan lama untuk di masukkan ke dalam pembukuan yang sesuai dengan kriteria masing masing
- Membuat laporan persetujuan penminjaman kelompok dan perseorangan untuk di lakukan penyetujuan berkas lebih lanjut dengan KA unit

PT. Ami Yukha Mandala (Apotek air mata ibu)(2024)

- Manajemen keuangan penjualan pemasaran produk
- Merencanakan dan menjalankan rencana pemasaran alat alat farmasi dan obat melalui sosial media dan secara langsung

• PENGHARGAAN

- Pkl/magang selama 3 bulan, PT Kimia Farma 2016
 - Pkl/magang selama 3 bulan, PT Bank Rakyat Indonesia 2014

KEMAMPUAN

- Basis data di bidang accounting
- Rangkaian elektronik dan Audio Video
- Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Pemecahan masalah
- Dapat bekerja sama dengan tim
- Bisa beradaptasi dengan teknologi baru
- **Adaptif**
Cepat menyesuaikan diri dengan norma atau standar yang berlaku di lingkungannya
- **Asertif**
Mampu menyampaikan apa yang di inginkan dirasakan dan di pikirkan kepada orang lain dengan tetap menjaga dan menghargai hak hak serta perasaan pihak lain
- **Empatik**
Bisa memahami dan menempatkan diri sendiri pada posisi orang lain.

