



KONTAK

- ✉ reflyramadhony@gmail.com
- ☎ +6281255122229
- 📍 Jln. Kh. Faqih Usman 16/4, Kemuteran, Gresik.
- 📍 Domisili Sementara : Perum. Rich Village Blok RD no 21 Jember

PENDIDIKAN

TK (1994-1996)

TK Gembira, Surabaya

SD (1996 – 2002)

SD Negeri Pucang 3, Sidoarjo

SLTP (2002 – 2005)

SMP Negeri 5, Sidoarjo

SMU (2005 – 2008)

SMA Negeri 4, Sidoarjo

S-1 (2008-2013)

Fakultas Hukum Universitas Brawijaya Malang

Pengalaman Organisasi

- Pengalaman Mengikuti Kegiatan OSIS (Organisasi Siswa Intra Sekolah) di SLTP Negeri 5 Sidoarjo (Tahun 2003–2004).
- Pengalaman Mengikuti Kegiatan OSIS (Organisasi Siswa Intra Sekolah) di SMU Negeri 4 Sidoarjo (Tahun 2006–2007).
- Pengalaman Mengikuti Forum Mahasiswa Peduli Keadilan Sebuah Lembaga Bantuan Hukum Mahasiswa (2009–2012)

Kemampuan

- Mengoperasikan Microsoft Office dengan baik
- Sanggup berbahasa Inggris baik lisan maupun tulis (cukup)
- Memiliki Interpersonal, kemampuan service dan communication skills yang baik
- Mampu bekerja secara team atau Independen.
- Mampu bekerja keras, disiplin, jujur, dan teliti.

Ahmad Refly Ramadhony

PROFIL

Memiliki pengalaman di bidang pemasaran dan penjualan di distributor maupun subdistributor, menjalin dan memaintenance hubungan ke user ataupun dengan tim, serta mumpuni dalam hal handling customer sehingga saya banyak bekerja dalam hal penjualan relationship.

- Tempat Tanggal Lahir : Surabaya, 05 April 1990
- Usia : 36 Tahun
- Jenis Kelamin : Laki-laki
- Status : Menikah
- Alamat KTP : Jl. KH-Faqih Usman 16/4, Kemuteran, Gresik.

PENGALAMAN

Area Sales Koordinator (Nov 2024 - Nov 2025) di PT. Berkat Kurnia Farma Bondowoso

- Melakukan Kunjungan Rutin untuk mendapatkan Outlet Baru (NOO).
- Melakukan Problem Solving di Area Salesman di Area Jember–Banyuwangi–Situbondo–Bondowoso.
- Survey harga Produk Kompetitor, dan memberikan laporan ke Owner.
- Memberikan Laporan Berkala terkait Pencapaian, Kunjungan Salesman dan Produk yang menjadi Pareto.
- Memberikan motivasi dan training ke Salesman baru di area.

Sales Specialist (Agustus 2023 - September 2024) di PT. IDS Medical System div BMHP Area Tapal Kuda.

- Melakukan Kunjungan Rutin ke Rumah Sakit.
- Melakukan Detailing produk Alkes ke Dokter Specialist Anestesi, Anak, Bedah, BTKV, Urologi, Jantung atau yg berkaitan dengan produk tsb.
- Melakukan Kunjungan ke ICU, NICU, PICU, HCU, OK, Farmasi dalam penggunaan produk.
- Melakukan Follow up ke Pengadaan, Direktur, Yanmed, serta PPK.

Medical Representative (Oktober 2018 - Juli 2023) di PT. Kimia Farma Tbk. div OGB Area Tapal Kuda.

- Melakukan Kunjungan Rutin ke Apotek, RS, Klinik, PKM, Dinkes, Subdist,
- Melakukan detailing ke Dokter Specialist dan Dokter PMD.
- Membuat program Promo Bulanan dan Triwulan untuk di ajukan ke Atasan.
- Melakukan share Promo ke Distributor (Edukasi–Maintaince–Eksekusi)
- Melakukan Penerapan (ATM = Amati – Tiru – Modifikasi) dari kompetitor.
- Melakukan Penawaran ke Dinkes serta Memaintance LKPP menjadi terfaktur.

Customer Service - Gadget Digital Consultan (Januari 2014 - September 2018) di PT. Smartfren Telecom Tbk di Galeri Sidoarjo dan Galeri Gresik.

- Melakukan Penanganan Kendala Customer yang datang ke Galeri serta memberikan Solusi.
- Melakukan Perbaikan Gadget di Galeri.
- Memberikan solusi terbaik untuk Gadget,
- Melakukan Crossselling, Upselling dan AfterSales ke Customer.

Salesman (Januari 2013 - Oktober 2013) di PT. Kimia Farma Trading & Distribution Malang.

- Melakukan Kunjungan Rutin ke Apotek, Rumah sakit di Area Malang Raya.
- Melakukan Penagihan untuk semua Lini yang sudah order di KFTD Malang.
- Melakukan Penawaran dan Upselling untuk Outlet yang sudah terdaftar.
- Mencari Outlet baru (NOO)