



TAUFIK HIDAYAT



KONTAK

@ taufik.hidayat11630@gmail.com
081210465452
Gg. Swadaya RT 02/RW 06 No. 5
kampung tengah. Cileungsi
kabupaten bogor jawa barat 16820



OBJEKTIF

Profesional yang berorientasi pada target dengan pengalaman di bidang penjualan serta membangun dan mengelola usaha sendiri selama 3 tahun. Terbiasa bekerja di bawah tekanan, membangun hubungan baik dengan pelanggan, melakukan negosiasi, mengelola operasional, serta mencari solusi terhadap berbagai tantangan bisnis. Memiliki semangat belajar yang tinggi, disiplin, jujur, bertanggung jawab, dan siap memberikan kontribusi terbaik bagi perusahaan. Berkomitmen untuk terus berkembang, mencapai target secara konsisten, serta tumbuh bersama perusahaan dalam jangka panjang.



KETERAMPILAN

Penjualan
Negosiasi
Penyelesaian masalah
Pengambilan keputusan



INFORMASI PRIBADI

Tanggal lahir : 20/10/1993
Status pernikahan : Menikah
Kebangsaan : Indonesia
Agama : Islam
Jenis kelamin : Laki-laki
Surat ijin : SIM C
Mengemudi



PENGALAMAN

PT Dempo Sentosa

01 Mei 2020 - 30 Juni 2023

Sales Representative

Berorientasi pada target, memastikan produk fokus tersedia di apotek dan memberikan penawaran khusus kepada apotek potensial, menambah apotek baru disetiap bulannya, melakukan tukar faktur, memastikan apotek bayar tagihan tepat waktu, melakukan kunjungan yang sudah terjadwal dan menjaga hubungan baik dengan pemilik apotek

PT. Enseval Putera Megatrading Tbk

09 Oktober 2017 - 31 Desember 2018

Sales Representative

Memastikan produk fokus sudah tersedia di apotek, sosialisasi program kepada apotek, menambah apotek baru setiap bulannya, membantu proses retur jika ada produk expired date, mengingatkan apotek agar pesanan melalui aplikasi EMOS

PT. Istana Kebayoran Raya Motor (Honda)

25 Februari 2016 - 15 Maret 2017

Sales executive

Menambah relasi agar mempermudah mendapatkan calon prospek, kunjungan ke perusahaan untuk memberikan penawaran, aktif mengikuti pameran atau event besar agar mempermudah mendapatkan prospek, mengurus berkas surat agar proses pengajuan kredit cepat selesai, melakukan pengiriman unit ke pelanggan, mengingatkan pelanggan untuk melakukan service berkala

PT. Astrido Jaya Mobilindo (Toyota)

12 September 2015 - 7 Januari 2016

Sales Executive

Menambah relasi agar mempermudah mendapatkan calon prospek, kunjungan ke perusahaan untuk memberikan penawaran, aktif mengikuti pameran atau event besar agar mempermudah mendapatkan prospek, mengurus berkas surat agar proses pengajuan kredit cepat selesai, melakukan pengiriman unit ke pelanggan, mengingatkan pelanggan untuk melakukan service berkala

PT. Megatama Mandiri (Honda)

09 Januari 2014 - 27 Juli 2015

Sales Executive

Menambah relasi agar mempermudah mendapatkan calon prospek, kunjungan ke perusahaan untuk memberikan penawaran , aktif mengikuti pameran atau event besar agar mempermudah mendapatkan prospek, mengurus berkas surat agar proses pengajuan kredit cepat selesai, melakukan pengiriman unit ke pelanggan, mengingatkan pelanggan untuk melakukan service berkala



PENDIDIKAN

SMK Bina Siswa

2013

Teknik Otomotif
8.3