

AGUNG PRATOMO

Supervisor Sales (Pharmaceutical) | Team Leadership | Hospital & Retail Channel

Bekasi, Indonesia | +62 858-7565-4457 | agongpratomo@gmail.com |

[linkedin.com/in/agung-pratomo14/](https://www.linkedin.com/in/agung-pratomo14/)

PROFESSIONAL SUMMARY

Supervisor Sales farmasi dengan pengalaman lebih dari 5 tahun di *channel* Rumah Sakit, Klinik, dan Apotek. Memimpin tim 2–4 *Medical Sales Representative* dengan pencapaian growth area +20%. Berpengalaman mengelola lebih dari 20 rumah sakit, 30 klinik, 60 apotek di Jakarta melalui strategi *call plan*, *coaching* lapangan, dan negosiasi program berbasis margin. Kuat dalam analisa penjualan, pengembangan tim, serta eksekusi strategi distribusi dan *listing* produk.

KEY ACHIEVEMENTS

- Meningkatkan pertumbuhan penjualan area sebesar +20% dalam 1 tahun.
- Mengelola dan mengembangkan *coverage* lebih dari 20 rumah sakit, 30 klinik, 60 apotek di Jakarta
- Memimpin tim 2–4 *Medical Sales Representative* dengan peningkatan produktivitas dan konsistensi pencapaian target.

CORE SKILLS

Sales & Commercial Execution:

- *Territory Management*
- *Call Plan & Coverage Strategy*
- *Key Account Management* (Rumah Sakit & Klinik)
- *Product Detailing & Objection Handling*
- *Trade Program & Negotiation*
- *Listing & Outlet Activation*
- *Coaching & Ride-Along Monitoring*

Data & Tools:

- *Sales Reporting (Weekly/Monthly)*
- *Sales Forecasting & Target Monitoring*
- *CRM System*
- Microsoft Excel (Pivot, Reporting)
- Microsoft PowerPoint

PROFESSIONAL EXPERIENCE

PT Novell Pharmaceutical Laboratories — Supervisor Sales | Okt 2024 – Present | Jakarta

- Memimpin dan mengembangkan tim 2–4 *Medical Sales Representative* dalam pencapaian *target area*.
- Meningkatkan pertumbuhan penjualan area sebesar +20% melalui optimalisasi *call plan* dan *coaching* lapangan.
- Mengelola lebih dari 20 rumah sakit, 30 klinik, 60 apotek di Jakarta dengan strategi penetrasi produk dan *repeat order*.
- Melakukan negosiasi program penjualan dan diskon sesuai kebijakan margin perusahaan.
- Menyusun laporan performa tim (*achievement, coverage, productivity*) sebagai dasar evaluasi dan strategi bulanan.

PT Combiphar — Senior Medical Sales Representative | Nov 2023 – Sep 2024

PT Combiphar — Medical Sales Representative | Sep 2020 – Okt 2023

- Mencapai target penjualan secara konsisten melalui aktivitas detailing ke dokter dan apoteker.
- Mengembangkan hubungan profesional dengan manajemen outlet untuk meningkatkan *repeat order*.
- Berhasil melakukan ekspansi dan penetrasi produk pada *area coverage* RS, klinik, dan apotek.
- Berperan dalam *onboarding* dan *sharing best practice* kepada rekan satu tim

PT Selular Indo Pratama — Warehouse Admin | Mei 2019 – Apr 2020

- Mengelola pencatatan keluar-masuk barang dengan metode FIFO.
- Melakukan *stock opname* dan kontrol akurasi data persediaan
- Menyusun laporan persediaan untuk monitoring operasional gudang.

EDUCATION

S1 Psikologi — Universitas Semarang | 2013 – 2017

ADDITIONAL INFORMATION

- SIM A & SIM C (Aktif)
- Bersedia melakukan perjalanan dinas
- Terbiasa bekerja dengan target dan tekanan performa

Nomor Seri Ijazah : 000954 / PSI.1



UNIVERSITAS SEMARANG

Pimpinan Universitas dengan ini menyatakan bahwa :

Nama : *AGUNG PRATOMO*
Tempat dan Tanggal Lahir : *Demak, 14 September 1995*
Nomor Induk Mahasiswa : *F.111.13.0072*
Program Studi : *S1 PSIKOLOGI*
Tahun Masuk : *2013*
Tanggal Kelulusan : *28 Februari 2017*
Status Program Studi : Terakreditasi berdasarkan Surat Keputusan Badan Akreditasi Nasional Perguruan Tinggi
Nomor : 1201/SK/BAN-PT/Akred/S/XII/2015 tanggal 12 Desember 2015

telah menyelesaikan dan memenuhi semua persyaratan pendidikan yang ditentukan, sehingga kepadanya diberikan :

IJAZAH

dengan gelar

SARJANA PSIKOLOGI (S.Psi)

dan diberi hak untuk melanjutkan ke jenjang pendidikan tertinggi.

DEKAN
FAKULTAS PSIKOLOGI

Prof. Dr. Dra. HARDANI WIDHIASTUTI, M.M., psikolog
NIS. 06557000504034



Diberikan di Semarang
Pada tanggal 21 Maret 2017
REKTOR



Prof. Dr. H. PAHLAWANSJAH HARAHAP, S.E., M.E.
NIP. 19471015 198103 1 001



YAYASAN ALUMNI UNIVERSITAS DIPONEGORO
UNIVERSITAS SEMARANG
TRANSKRIP AKADEMIK

Nama : AGUNG PRATOMO
NIM : F.111.13.0072
Tempat, Tgl. Lahir : Demak, 14 September 1995
Tanggal Lulus : 28 Februari 2017

Fakultas : PSIKOLOGI
Program Studi : SI PSIKOLOGI
Status Program Studi : TERAKREDITASI
No. Seri Transkrip : 000954 / PSI.1

No	KODE MK	NAMA MATAKULIAH	SKS	HM	AM	M
MK PENGEMBANGAN KEPRIIBADIAN						
1	USM13101	PANCASILA	2	B	3	6
2	USM13103	PENDIDIKAN AGAMA	3	B	3	9
3	USM13107P	BAHASA INGGRIS	3	B	3	9
4	USM13202	PENDIDIKAN KEWARGANEGARAAN	2	C	2	4
5	USM13205P	STATISTIK	6	C	2	12
6	USM13304P	OLAHRAGA	1	A	4	4
7	USM13406	BAHASA INDONESIA	3	B	3	9
MK KEILMUAN DAN KETRAMPILAN						
8	PSI13108	PSIKOLOGI UMUM	6	A	4	24
9	PSI13109	PSIKOLOGI KEPRIIBADIAN	6	B	3	18
10	PSI13210	PSIKOLOGI PERKEMBANGAN	6	B	3	18
11	PSI13211	PSIKOLOGI SOSIAL	6	A	4	24
12	PSI13312	FILSAFAT	4	B	3	12
13	PSI13313P	PSIKOLOGI FAAL	4	A	4	16
14	PSI13315P	METODOLOGI PENELITIAN	6	B	3	18
15	PSI13519	PSIKOLOGI BELAJAR	4	B	3	12
16	PSI13520	MODIFIKASI PERILAKU	2	A	4	8
17	PSI13524	HUKUM KETENAGAKERJAAN*	2	A	4	8
18	PSI13525	PSIKOLOGI KOMUNIKASI*	2	A	4	8
19	PSI13527	PSIKOLOGI ANAK LUAR BIASA*	2	B	3	6
20	PSI13628	MANAJEMEN SDM	4	B	3	12
21	PSI13629	PSIKOLOGI LINTAS BUDAYA	2	B	3	6
22	PSI13634	PSIKOLOGI FORENSIK*	2	B	3	6
23	PSI13636	PSIKOGERONTOLOGI*	2	B	3	6
24	PSI13738	PSIKOTERAPI	4	B	3	12

1. Predikat Kelulusan
2. Keterangan
- 2,00 - 2,75 : Memuaskan
2,76 - 3,50 : Sangat Memuaskan
3,51 - 4,00 : Dengan Pujian
- SKS = Satuan Kredit Semester
HM = Huruf Mutu
AM = Angka Mutu
M = Mutu

No	KODE MK	NAMA MATAKULIAH	SKS	HM	AM	M
25	PSI13740P	PELATIHAN PSIKOLOGI	2	A	4	8
26	PSI13744P	TAT & CAT*	2	B	3	6
27	PSI13745	PSIKOLOGI KREATIVITAS*	2	B	3	6
MATA KULIAH KEAHLIAN BERKARYA						
28	PSI13418P	ASESMEN	6	A	4	24
29	PSI13521P	PENGUKURAN PSIKOLOGI	6	C	2	12
30	PSI13522P	TES NON PROYEKSI	6	B	3	18
31	PSI13630P	TES PROYEKSI	6	B	3	18
32	PSI13632P	TEKNIK PENYUSUNAN SKRIPSI	2	A	4	8
MATA KULIAH PERILAKU BERKARYA						
33	PSI13737P	PSIKOLOGI KONSELING	4	B	3	12
34	PSI13739	KODE ETIK PSIKOLOGI	2	A	4	8
35	PSI13741	PSIKOLOGI KEWIRAUUSAHAAN	3	A	4	12
36	PSI13846P	SKRIPSI	4	A	4	16
MK BERKEHIDUPAN BERNILAIYARAKAT						
37	PSI13314	PSIKOLOGI PENDIDIKAN	6	B	3	18
38	PSI13416	PSIKOLOGI INDUSTRI & ORGANISASI	6	A	4	24
39	PSI13417	PSIKOLOGI KLINIS	6	B	3	18
40	PSI13523P	KULIAH KERJA LAPANGAN	1	A	4	4
41	PSI13526	PSIKOLOGI KESEHATAN*	2	B	3	6
42	PSI13631P	KULIAH KERJA PRAKTEK (KKP)/KKK	3	A	4	12
43	PSI13742	ERGONOMI & SGW*	2	A	4	8
Jumlah SKS			155			505
Indek Prestasi Kumulatif			3,26			
Predikat Kelulusan : Sangat Memuaskan						

JUDUL SKRIPSI :
KOMITMEN ORGANISASI DITINJAU DARI PERSEPSI TERHADAP KOMPENSASI
PADA KARYAWAN PT. PURA BARUTAMA UNIT OFFSET

DEKAN,

Prof. Dr. Dra. HARDANI WIDHIASTUTI, M.M., psikolog
NIS. 06557000504034



Semarang, 21 Maret 2017
REKTOR,

Prof. Dr. H. PAHLAWANSJAH HARAHAP, S.E., M.E.
NIP. 19471015 198103 1 001





Kelas.com

Certificate of Completion

Id certificate :CERT-DE162CC6

This certificate is presented to

Agung Pratomo

For successfully completed and met the requirements to unlock skills in the course

Management Supply Chain untuk Perusahaan Manufaktur

Instructor **Aziza Leila Komala**

Date of Issue : **10/2/2026**



SCAN Here

Andrew Suhadi
CEO Kelas.com

Andrew Suhadi

Learning Recap



Kelas.com

Learner : Agung Pratomo
Course Taken : Management Supply Chain untuk Perusahaan Manufaktur
Duration : 2 Jam 30 Menit

Curriculum

- 1. Fundamental Supply Chain Management
- 2. Proses Supply Chain
- 3. Strategy Supply Chain
- 4. Jaringan Supply Chain

- 5. Manajemen Permintaan & Perencanaan Kolaborasi
- 6. Order Management System
- 7. Warehouse Management
- 8. Aktivitas Pergudangan

- 9. Picking Process
- 10. Lay Out & Picking Face
- 11. Manajemen Transportasi & Distribusi

MySkill

Certificate of Skill Specialization

E-Learning - MySkill *Learning Path: Microsoft Excel*

Completed a Full Topic with Specialization in:

MICROSOFT EXCEL BASIC

Date: August 14, 2023

Total Course Completed: 4 Courses

This certificate is awarded to:

AGUNG PRATOMO



Angga Fauzan
CEO MySkill

Achiever



MS-14/8/2023-qP4qNbvHZCcNrVttjDqR

