



Febriansyah Nurul Mubin

AREA SALES MANAGER

KONTAK



+62 81 1221 3826



febrian.raditya26@gmail.com



<https://www.linkedin.com/in/febriansyah-nurul-m-6abb79108/>



Jl. A. Yani Gg Sukaresmi,
Cicaheum, Kiaracondong,
Bandung 40282

PENDIDIKAN

(2004 - 2007)
SMA Negeri 1 Garut Kota
Jurusan IPA

KEMAMPUAN

- Bussines development
- Marketing Strategi
- Komunikasi
- Negosiasi

PROFIL

Saya merupakan Business Development berpengalaman lebih dari 10 tahun di medical representatif. Saya memiliki kemampuan interpersonal, jaringan bisnis yang luas, dan menguasai strategi penjualan dan pemasaran. menjadi the best medical representative nasional 2019 dan promote area sales manager 2024

PENGALAMAN

- Area Sales Manager
PT.Ferron Par Pharmaceuticals 2024 - sampai sekarang
- Medical Representative
PT.Ferron Par Pharmaceuticals 2013 - 2024
- Medical Representative
PT. PHAROS Indonesia 2012 - 2013
- Account Officer
PT. Indomobil Finance 2011 - 2013
- Production Operation
PT. Yamaha Indonesia Manufacturing 2008 - 2009
- Danamon Credit card (Credit Analisis)
Bank Danamon Indonesia 2007 - 2008

FEBRIANSYAH NURUL MUBIN



+62 811 2213 836



febrian.raditya26@gmail.com

Tentang Saya

Saya seorang strategic marketing dan business development, pengalaman dalam menerapkan strategi pemasaran yang efektif untuk meningkatkan brand awareness. humble, pekerja keras dan berintegritas tinggi untuk mencapai hasil yang maksimal.

Febriansyah Nurul M

Kemampuan

- Strategi Pemasaran
- Komunikatif dan Negosiasi
- Email Marketing
- Data Analysis
- Tool Marketing (Microsoft word dan Microsoft Excel).

Sertifikasi

- Nominasi The Best Medical representatif nasional (2017)dan (2019)
- The Best Medical representative 2020
- Promote Area Manager 2024 – sekarang

Miles Stone

Marketing Analysis danamon credit card (2007 - 2008)

- melakukan survei dan analisis data keuangan, menghitung Debt Service Ratio (DSR) untuk menilai kemampuan bayar
- memberikan rekomendasi produk kartu kredit yang sesuai untuk nasabah, baik untuk memperluas basis pelanggan maupun memastikan kelancaran pembayaran

Account Officer Indomobil Finance

- bertanggung jawab untuk mencari nasabah baru, menganalisis kelayakan kredit, membangun dan memelihara hubungan dengan debitur, serta memastikan proses administrasi berjalan lancar untuk mencapai target pembiayaan perusahaan

- **Medical Representative**

PT. PHAROS Indonesia 2012 – 2013

- mempromosikan dan menjual produk obat-obatan kepada profesional kesehatan kepada dokter, perawat, dan apoteker

- **Medical Representative**

PT.Ferron Par Pharmaceuticals 2013 – 2024

- mempromosikan dan menjual produk obat-obatan kepada profesional kesehatan kepada dokter, perawat, dan apoteker

- **Area Sales Manager**

PT.Ferron Par Pharmaceuticals 2024 – sampai sekarang

- mengelola wilayah penjualan, mencapai target, membimbing tim penjualan, membangun hubungan dengan pelanggan serta distributor, dengan tujuan akhir memaksimalkan penjualan dan pendapatan perusahaan di area yang ditugaskan.