



Nur Hotimah

0895-2900-8666 | nurho2561@gmail.com | Kemayoran, Jakarta Pusat

Profil

Telah menyelesaikan seluruh proses akademik S1 Pendidikan Bahasa Inggris dan memiliki pengalaman lebih dari 1 tahun sebagai Digital Sales Marketing, serta pengalaman di bidang Food & Beverage (F&B) dan Administrasi. Memiliki kemampuan dalam pemasaran digital, pengelolaan media sosial, komunikasi persuasif, pelayanan pelanggan, dan pencapaian target penjualan. Terbiasa mengelola promosi online, membangun hubungan baik dengan pelanggan, serta menyusun laporan penjualan secara rapi dan terstruktur.

Kemampuan Utama

- Administrative & Office Management
- Customer Relationship Management
- Social Media Management
- Digital Sales & Communication Handling
- Sales Strategy & Client Acquisition
- Copywriting & Content Planning

Pengalaman Kerja

Admin Kantor | PT. Fortune Nestindo Sukses

2019- 2020

- Mengelola, menyusun, dan mengarsipkan dokumen perusahaan secara rapi dan sistematis untuk memudahkan pencarian data saat dibutuhkan.
- Membuat dan merekap laporan administrasi harian maupun bulanan sesuai kebutuhan operasional kantor.
- Teliti dalam melakukan input data serta memastikan kesesuaian dan ketepatan informasi yang dicatat.
- Menggunakan Microsoft Word untuk pembuatan surat dan dokumen resmi serta Microsoft Excel untuk pengolahan dan rekap data sederhana.

Food & Beverage (Bakery Production) | Red Kizmiz

2024-2025

- Membantu proses persiapan bahan, penimbangan sesuai resep, serta pembuatan adonan roti sesuai standar operasional.
- Mengoperasikan peralatan dasar produksi seperti oven dan mixer dengan pengawasan serta memastikan tingkat kematangan produk sesuai standar.
- Menata produk roti di area display serta memastikan kualitas, kebersihan, dan kesegaran produk sebelum dijual.
- Menjaga kebersihan area produksi dan peralatan sesuai standar kebersihan F&B.

Digital Sales & Marketing | PT. Asia Garment's Accessories

2025 - 2026

- Melakukan promosi dan penawaran produk melalui media sosial seperti WhatsApp, Instagram, dan Facebook.
- Menanggapi pertanyaan pelanggan serta melakukan follow-up untuk meningkatkan peluang penjualan.
- Menjalin komunikasi yang baik dengan calon pelanggan dan menjaga hubungan dengan pelanggan tetap.
- Membantu mencapai target penjualan tim setiap bulan.
- Mencatat dan merekap data penjualan serta aktivitas pemasaran secara rutin.