



Pamungkas Chris Hermanto

Marketing Associate

Dedikasi selama 15 tahun di dunia sales & marketing sejak 2011 telah membentuk saya menjadi pribadi yang sangat adaptif dan tangguh dalam menghadapi dinamika pasar. Saya adalah seorang profesional yang memegang teguh nilai loyalitas, terbukti dengan komitmen penuh dalam memastikan setiap operasional berjalan dengan baik. Memiliki rekam jejak solid dalam memenuhi ekspektasi perusahaan. Fokus saya tetap satu: mencapai target dengan efisiensi tinggi dan integritas maksimal.

Pengalaman Kerja

Salesman, PT Sayap Mas Utama, Sukabumi

Juni 2011 - Januari 2016

Melakukan distribusi dan penjualan produk-produk FMCG ke jaringan retail maupun grosir.

Mencapai dan melampaui target penjualan bulanan yang ditetapkan perusahaan.

Membuka titik distribusi baru (New Open Outlet) untuk memperluas jangkauan pasar.

Memastikan ketersediaan produk (display) dan menangani penagihan piutang pelanggan secara tepat waktu.

Kepala Gudang, CV Sumber Milik, Sukabumi

Februari 2016 - Oktober 2016

Bertanggung jawab penuh atas manajemen arus barang (inbound & outbound) di gudang.

Mengatur tata letak penyimpanan barang secara efisien menggunakan sistem manajemen inventaris.

Memimpin tim operasional gudang dan memastikan akurasi stok melalui stock opname berkala.

Mengoordinasikan jadwal pengiriman barang agar tepat waktu sampai ke tangan konsumen atau distributor.

Supervisor, PT Sanbe Farma, Sukabumi - Batam

November 2016 - Sekarang

Memimpin dan mengarahkan tim marketing untuk mencapai target penjualan produk infus di wilayah yang ditentukan.

Menyusun strategi pemasaran dan promosi produk ke rumah sakit, klinik, dan instansi kesehatan lainnya.

Melakukan analisis pasar dan memantau pergerakan kompetitor di industri farmasi.

Informasi pribadi

☎ 087883492502

✉ pamungkaschrist42@gmail.com

📍 Perum sindang palay, Clibereum, Sukabumi, 43112, Indonesia

Kebangsaan
Indonesia

Surat izin Mengemudi
SIM A,C

Tanggal lahir
10 Februari 1993

Kemampuan

- Hubungan pelanggan
- Keterampilan analitis
- Keterampilan komunikasi
- Adaptif

Membangun dan menjaga hubungan baik dengan para stakeholder medis dan pengambil keputusan di fasilitas kesehatan.

Mengawasi laporan penjualan harian, mingguan, dan bulanan tim untuk memastikan pencapaian KPI.

Pendidikan

Menengah Atas, SMA Mardi Yuana

Juni 2009 - Juni 2011

Menengah pertama, SMP Yuwati Bhakti

Juni 2006 - Juni 2008

ORGANISASI

OSIS

PRAMUKA

Mendirikan WO,EO

Aktif dalam organisasi Gereja