

Jakarta, 17 Mei 2026

Kepada Yth :

**HRD Manager PT MERSIFARMA TM**

**Di Jakarta**

Dengan hormat,

Sehubungan dengan informasi yang saya peroleh dari PT MERSIFARMA Website, bahwa ada lowongan kerja posisi **Sales Manager PT MERSIFARMA cabang Jakarta**. Berikut saya sertakan biodata saya :

Nama : Sumadi, ST  
Tempat/ tgl lahir : Sukoharjo, 23 Oktober 1978  
Agama : Islam  
Status : Menikah  
Pendidikan : S1 Teknik Arsitektur  
Alamat KTP : Jl. Sodong Raya 3, No.9 RT 04, RW 017 , Cipinang Timur,  
Pulogadung, Jakarta Timur  
No. Hp : 0812 9673 7008

Dengan ini mengajukan lamaran pekerjaan untuk posisi **Sales Manager PT MERSIFARMA cabang Jakarta** , Berikut saya sertakan data pendukung sebagai bahan pertimbangan , meliputi :

1. Curriculum Vitae
2. Surat Referensi Kerja

Saya siap mengikuti proses seleksi dan memberikan informasi lebih lanjut . Besar harapan saya dapat diberikan kesempatan untuk bergabung dan berkontribusi di **PT MERSIFARMA** . Atas perhatiannya, saya mengucapkan terimakasih.

Hormat saya

( Sumadi )



## Curriculum Vitae

### Data Pribadi

Nama : Sumadi, ST  
Tempat, tgl lahir : Sukoharjo, 23 Oktober 1978  
Jenis Kelamin : Laki - laki  
Agama : Islam  
Status : Menikah  
Alamat : Jl. Sodong Raya 3, No.9 RT 04, RW 017 , Cipinang Timur, Pulogadung, Jaktim  
Nomer Telepon / Email : 0812 9673 7008 / [zoomady.2310@yahoo.co.id](mailto:zoomady.2310@yahoo.co.id)

### Riwayat Pendidikan

Universitas Muhammadiyah Surakarta, Jurusan Teknik Arsitektur

### Pengalaman Kerja

- ❖ **PT. Kalbe Farma Tbk ,**  
Periode Juli 2005 – September 2013, sebagai Supervisor, area Jakarta Barat , Kalimantan Barat.
- ❖ **PT. Dexa Medika**  
Periode Oktober 2013 – Oktober 2014, sebagai Area Manager, area Jakarta utara.
- ❖ **PT. Novell Pharmaceutical Laboratories**  
Periode November 2014 – Juni 2017, sebagai Area Sales Manager area Jawa Tengah ( Solo, Yogya, Semarang )
- ❖ **PT. Promedrahardjo Farmasi Industri**  
Periode Juni 2017 – Desember 2023 , sebagai Field Sales Manager, area Jawa Tengah ( Solo , Yogya , Semarang , Purwokerto, Tegal )  
Periode Januari 2024 – Januari 2026, sebagai District Sales Manager/ Area Manager, area Solo Raya.

### Keahlian

Merencanakan strategi untuk pengembangan area dengan Orientasi mencapai target .  
Melakukan analisa market kompetitor dan membuat inovasi action plan yg terukur dan efektif  
Membentuk tim kerja untuk pengembangan area dan pertumbuhan value sales dan Growth.  
Disiplin menjalankan proses kerja dan melakukan Review dan evaluasi hasil , perbaikan yg berkelanjutan  
Mampu mengelola biaya promosi dan biaya operasional yg efisien dan efektif sesuai target sasaran.

Demikian Curriculum Vitae ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Hormat saya

( Sumadi )

