



WULAN PURNAMA SARI

KONTAK

📞 +62 812-6297-6775

✉️ wulan.purnamasari696@gmail.com

🏠 Jl. Pang Arsyad, Gue Gajah, Banda Aceh

SALES & MARKETING
REPRESENTATIVE

EDUCATION

2016–2019

Ahli Madya Pertanian

Univ. Politeknik Indonesia–Venezuela

2011–2014

Ilmu Pengetahuan Alam

SMAN 1 Unggul Seulimeum

SKILLS

- Medical Device Sales
- Product Presentation
- Product Knowledge
- Negotiation
- Time Management

PROFESSIONAL SUMMARY

Sales & Marketing Representative dengan pengalaman lebih dari 5 tahun di bidang alat kesehatan dan nutrisi medis. Berpengalaman menangani pemasaran produk ke Dinas Kesehatan, rumah sakit, puskesmas, laboratorium, dan klinik di wilayah Aceh. Memiliki kemampuan komunikasi, negosiasi, presentasi produk, serta membangun hubungan jangka panjang dengan pelanggan. Berorientasi pada target, mampu bekerja secara mandiri maupun dalam tim serta menguasai area Aceh dengan baik.

WORK EXPERIENCE

Sales Executive

PT. Standard Biosensor | 2025–September 2026

- Mengelola wilayah pemasaran Aceh untuk produk alat kesehatan diagnostik.
- Melakukan kunjungan rutin ke Dinas Kesehatan, rumah sakit, puskesmas, laboratorium, dan klinik.
- Membangun hubungan baik dengan pengambil keputusan serta memberikan edukasi produk kepada tenaga kesehatan.
- Menindaklanjuti peluang pengadaan melalui dana APBD, DAK, dan sumber anggaran lainnya.
- Menyusun laporan aktivitas penjualan, monitoring prospek, dan pencapaian target secara berkala.
- Berhasil mempertahankan hubungan kerja sama dengan pelanggan serta meningkatkan peluang penjualan di area kerja.

Sales Medical Executive

PT. Alere Health Indonesia | 2024–2025

- Memasarkan produk diagnostik kepada rumah sakit, laboratorium, klinik, dan instansi pemerintah.
- Melakukan presentasi produk, demonstrasi penggunaan alat, serta edukasi kepada tenaga kesehatan.
- Mengidentifikasi peluang bisnis baru dan menjaga hubungan jangka panjang dengan pelanggan.
- Berkoordinasi dengan tim internal untuk memastikan proses penjualan berjalan dengan baik.
- Menyusun laporan kunjungan dan perkembangan prospek penjualan.

Field Promotion Executive–Medical Team

PT. Kalbe Nutritional | 2020–2022

- Melaksanakan kegiatan promosi dan edukasi produk kepada tenaga kesehatan sesuai area yang ditugaskan.
- Menjalin hubungan baik dengan dokter, bidan, apotek, dan fasilitas kesehatan
- Melakukan monitoring aktivitas kompetitor serta melaporkan perkembangan pasar.
- Berkontribusi dalam pencapaian target promosi dan peningkatan awareness produk.