

Agus Purnama (Awong)

0812-1050-5657

Bogor, 4 September 2026

Kepada Yth,
HRD & Sales Director
PT. MERSI FARMA

Di
Tempat
Perihal : Lamaran Posisi **Regional Sales Manager**

Dengan Hormat,

Sebagai Praktisi Sales Farmasi dengan 15 tahun pengalaman Handle OGB dan Etical, saya sangat tertarik bergabung sebagai **Regional Sales Manager** Area Jawa Barat

Saya mengikuti perkembangan **PT Mersi Farma** dan melihat portofolio produk Sevofluran dan beberapa produk lainnya punya potensi besar untuk tumbuh di beberapa sector Rs swasta, Rsud Pemerintah, klinik dan Apotek. Dari Riset saya, penetrasi di area Bogor, Depok, Sukabumi dan Cianjur masih bisa di optimalkan 2x lipat.

Selama di sini **PT. PRATAPA NIRMALA (Fahrenheit)** Sebagai Area Manager, saya di percaya memimpin 3 medical Rep dengan pencapaian :

1. Growt sebesar 147% di area Bogor-Sukabumi – Cianjur dengan memfokuskan kepada 240 outlet
2. Pertumbuhan outlet baru di sector apotik dan klinik yg mengalami kenaikan 40%

Saya memahami tantangan sebagai **Regional Sales Manager** di industri Farmasi bukan hanya sekedar pencapaian angka saja akan tetapi

Bisa menjaga hubungan baik dengan outlet : Apotek, Instansi, Rsud, PBF, klinik

Menciptakan SDM2 yang lebih berkualitas,

Memotifasi team Agar lebih bersemangat dlm mencapai target

Dan selama 12th di **PT PRATAPA NIRMALA (Fahrenheit)** saya sudah berhasil mempromosikan ke 3 medref saya tersebut menjadi Area Manager di beberapa daerah termasuk di Bandung.

Saya berharap mendapat kesempatan untuk mempresentasikan strategi agar target Mersi Farma di Jawa Barat bisa terlampaui.

Atas perhatian Bapak/Ibu, saya ucapkan terima kasih

Hormat saya,



Agus purnama (Awong)