

WAHYUDI

Balikpapan | 0821-5242-9249 | yudiastor28@gmail.com

Profil Singkat

Account Manager Regional Kalimantan dengan pengalaman 10+ tahun dalam sales, Operation, Marketing & Akusisi merchant, terutama di industri retail, fintech, teknologi, dan instansi. Terbukti sukses menjalin hubungan jangka panjang dengan merchant strategis, mencapai target revenue bulanan konsisten >Rp100 juta, serta memiliki kemampuan negosiasi yang teruji dalam menghadapi kompetitor.

Berpengalaman menggunakan tools CRM (ZOHO, BITRIX) dan terbiasa bekerja dengan data untuk mendukung strategi penjualan.

Pengalaman Kerja

PT Administrasi Medika – Account Manager Regional Kalimantan

Balikpapan | 2024 – Sekarang

- Akuisisi dan Menjaga Perform sales dari sistem Rumah sakit.
- Mengelola lebih dari 100 provider yang ada di kalimantan
- Mencapai revenue >Rp300 juta/bulan secara konsisten dengan puncak tertinggi Rp499 juta.
- Negosiasi takeover sistem kompetitor dan ekspansi merchant.
- Tools: CRM Bitrix, Google Sheets, outlook,

Mekari Group – Senior Business Development

Balikpapan | 2022 – 2023

- Akuisisi merchant F&B, corporate lokal dan nasional.
- Promosi kerja sama berdasarkan campaign dan fitur aplikasi jurnal.
- Maintenance sistem yang di gunakan oleh client dan koordinasi untuk program promosi rutin.

Ruang Guru – Account Manager

Balikpapan | 2021 – 2022

- Menjual produk Ruang Guru kepada pihak sekolah,
- Visit sekolah dan Dinas pendidikan.
- Development sales team

PT Kumala Niaga Tama (Wings Grup) – Kepala Promosi Lapangan

Balikpapan | Juli 2020 – Desember 2021

- Order-taking & kunjungan rutin ke konsumen B2B dan B2C.
- Maintenance pelanggan & negosiasi pengadaan produk FMCG.
- Fu barang slow moving untuk di jual ke pasar.
- Support tim terkait event di pasar tradisional dan modern market.

PT Lotte Shopping Indonesia (Customer Development Manager)

Balikpapan | 2019 – 2020

- Order-taking & kunjungan rutin ke konsumen B2B dan B2C.
- Maintenance pelanggan & negosiasi pengadaan produk FMCG.
- Fu barang slow moving untuk di jual ke pasar.
- Support tim terkait event modern market.
- Monitoring Sales

PT Home Credit Indonesia (Field Operation Team Leader)

Balikpapan | 2017 – 2019

- Mengatur Operasional cabang.
- Maintenance pelanggan & negosiasi.
- Monitoring tim Operation.
- Support tim sales terkait event modern market.

PT Asuransi Astra Buana (Insurance Administrator)

Balikpapan | 2010 – 2011

- Mengatur Operasional cabang.
- Analisa Klaim 2W
- Menjual Produk Asuransi Astra

Kompetensi Utama

- Akuisisi & Aktivasi Merchant
- Strategi Penjualan & Revenue Target
- Negosiasi & Relationship Management
- CRM (Bitrix, Zoho) & Komunikasi Efektif
- Problem Solving & Multi-tasking

Pendidikan

Universitas Mulawarman

Sarjana Kehutanan – 2010