



AWWALUDDIN AZIZI HALIM

MEDICAL SALES REPRESENTATIVE



RINGKASAN PROFESIONAL

Medical Sales Representative yang berorientasi pada hasil dengan pengalaman dalam industri farmasi. Berpengalaman memasarkan produk Ethical, membangun serta menjaga hubungan baik dengan dokter, rumah sakit, apotek, dan distributor. Memiliki kemampuan komunikasi, negosiasi, serta pengelolaan wilayah yang baik, didukung kemampuan menganalisis kebutuhan pasar dan menyusun strategi penjualan untuk mencapai target perusahaan.



PENGALAMAN KERJA

Medical Sales Representative

PT Hexpharm Jaya Laboratories (Kalbe Group)

Yogyakarta Special Region – Klaten – Purworejo

April 2026 – Sekarang

- Mempromosikan produk Ethical kepada dokter, rumah sakit, apotek, dan distributor.
- Membangun serta menjaga hubungan jangka panjang dengan tenaga kesehatan dan mitra bisnis.
- Menjalankan strategi penjualan sesuai wilayah kerja untuk mencapai target perusahaan.
- Melakukan analisis pasar, aktivitas kompetitor, dan kebutuhan pelanggan.

Medical Representative

PT Novell Pharmaceutical Laboratories

Yogyakarta – Wonosari

Januari 2024 – Maret 2026

- Mempromosikan produk Ethical melalui kegiatan detailing kepada dokter.
- Membangun dan menjaga hubungan profesional dengan tenaga kesehatan.
- Meningkatkan awareness produk serta mendukung pencapaian target penjualan wilayah.

Medical Representative

PT Konimex

Tegal – Brebes

Januari 2023 – September 2023

- Mempromosikan produk Ethical, vitamin, dan alat kesehatan kepada tenaga kesehatan.
- Melaksanakan detailing produk dan pengelolaan area penjualan.
- Membangun hubungan yang baik dengan pelanggan untuk mendukung pertumbuhan penjualan.



PELATIHAN PROFESIONAL

Medical Representative
Training

PT Konimex

Desember 2022

Medical Representative
Training

PT Novell Pharmaceutical

Mei 2024

Medical Representative
Training

PT Hexpharm Jaya

April 2026



KONTAK



0858-6914-2528



awwaluddinahalim@gmail.com



Yogyakarta, Indonesia



PENDIDIKAN

S1 Ilmu Komunikasi

UPN Veteran Yogyakarta

2014 – 2019

IPK: 3,32 / 4,00



KEAHLIAN

- ✓ Medical Detailing
- ✓ Penjualan & Pemasaran Farmasi
- ✓ Manajemen Hubungan Pelanggan
- ✓ Manajemen Wilayah
- ✓ Perencanaan & Strategi Penjualan
- ✓ Negosiasi & Komunikasi
- ✓ Manajemen Waktu
- ✓ Microsoft Office



BAHASA

Bahasa Indonesia ●●●●●
(Penutur Asli)

Bahasa Inggris ●●●●●
(Profesional)