



Ahmad Jefri

Profil

Selama lebih dari 3 tahun saya menekuni bidang sales dan pemasaran di PT Macrocentra Niaga Boga (Cimory Group) divisi Miss Cimory dimulai dari SDC (Sales Development Consultant) hingga SPV Leader membuat saya mencapai prinsip hidup saya yaitu untuk membantu mengembangkan bisnis dan individual saya dalam sales dan development

Saya telah merekrut dan mengelola lebih dari 400 ibu rumah tangga yang menjadi Miss Cimory agar berpenghasilan layak dan dapat mengangkat derajat keluarga.
dimulai dari merekrut-menyeleksi-mentraining-kontrol-development

Selain itu selama beberapa tahun terakhir saya memimpin Miss Cimory regional Jabodetabek 1 tahun dan Lampung 1 tahun 7 bulan dengan membawahi 10 tim SDC (Sales Development Consultant) untuk mencapai kuantitas penjualan dan jumlah Miss Cimory serta kualitas kemampuan sales dari Miss Cimory serta karyawan.

Mengelola Miss Cimory dan karyawan membuat saya memiliki jiwa kepemimpinan yang kuat.

Riwayat Pekerjaan

Supervisor Sales Development Consultant | PT Macrocentra Niaga Boga (Cimory Group), Pegawai Tetap

Bandar Lampung, Oktober 2020 - Maret 2024

Memimpin 10 Orang+ Tim SDC dalam capai target merekrut ibu-ibu Miss Cimory dan penjualan. Survey mencari & membuka Center baru, meningkatkan skill mandiri dan Tim untuk produktivitas, tahun pertama saya sebagai Sales Development Consultant saya meraih rekrut tertinggi sensasional. Akumulasinya saya telah merekrut lebih dari 400 ibu-ibu Miss Cimory dan membuka 11 Center Baru.

Sales Taking Order | PT Dua Putri Gumilang, Pegawai Tetap

Bandar Lampung, Desember 2014 - Maret 2018

Sales produk Unilever sales Motoris 1 tahun 5 bulan sales Taking Order 1 tahun 9 bulan, Kunjungan Outlet penjualan & penagihan, memastikan ketersediaan produk di Outlet cukup. menjalin hubungan baik dengan tuan toko untuk meningkatkan Omset dan menambah Outlet baru. Saya berhasil membuka area baru mengembangkan Outlet Sut naik kelas menjadi Corporat dengan Omset 400 juta/ bulan.

Merchandiser | PT Sumber Alfaria Trijaya Tbk (Alfamart), Pegawai Kontrak

Bandar Lampung, April 2011 - Maret 2014

Memegang Shift berjalannya Operasional toko, penerima barang datang, retur, stock opname & Setoran harian, meng-update promosi dan memastikan program-program toko berjalan dengan baik. Saya berhasil 4 bulan berturut-turut memenangkan kompetisi penjualan fokus produk PDM promo dua mingguan & mendapatkan insentif kinerja toko.

DATA PRIBADI

Tempat/Tanggal Lahir
Sukadana, 17 Januari 1993

Jenis Kelamin
Laki-Laki

Kewarganegaraan
Indonesia

KONTAK

☎ [082287521121](tel:082287521121)

✉ ajefri769@gmail.com

🏠 [ahmad-jefri-0253101b7](https://www.instagram.com/ahmad-jefri-0253101b7)

📍 Perumahan Inara Residen Blok B24, Krawang Sari, Kec, Natar Lampung Selatan

Skills

Keterampilan Komunikasi



Negosiasi



Motivasi Diri



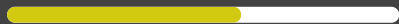
Kepemimpinan



Keterampilan Presentasi



Berpikir Analitis



Riwayat Pendidikan

SMA | SMA Swadhipa 1 Natar, Ilmu Pendidikan Sosial
Lampung Selatan, - Mei 2011

Hobi

- Membaca buku