



IQBAL FAJAR GUNAWAN

Tasikmalaya, Jawa Barat | 081214414414 | iqbalfajarg92@gmail.com

Saya lulusan Universitas Siliwangi Jurusan Pendidikan Sejarah memiliki pengalaman dalam bidang sales, Promotion dan marketing, mencakup berbagai industri seperti perbankan, kosmetik, FMCG.

Saya juga memiliki kemampuan public speaking yang baik, yang sangat mendukung dalam kegiatan promosi dan komunikasi dengan konsumen. Saya terbiasa bekerja secara individu maupun dalam tim, serta mampu beradaptasi dengan cepat di lingkungan kerja yang dinamis.



Education Level

Universitas Siliwangi Pendidikan
Sejarah
Ipk : 3.33/4.00

Work Experience

- **Oktober 2017- Januari 2018**
PT. Bank Mandiri (Persero) Tbk - Mikro Kredit Sales
 - Menjaga hubungan baik dengan customer
 - Mencari Customer Baru
 - Menawarkan Produk Credit
 - Melakukan Penagihan
- **Februari 2018 - Februari 2019**
PT. Sumber Cipta Multiniaga - Trade Marketing
 - Melakukan kunjungan ke outlet
 - Menawarkan Produk, menawarkan program
 - mengecek stok, mengecek expired date
 - Mengamati aktivitas kompetitor
 - Melakukan aktivitas BTL
- **April 2019-September 2019**
PT. Gawih Jaya - Area Sales Supervisor
 - Mengkoordinir tim penjualan, agar dapat meningkatkan penjualan dan apakah penjualan sesuai dengan target
 - Membantu mengatasi permasalahan tim sales dan ikut melakukan atau mendampingi presentasi tim sales jika diperlukan.
 - Membuat strategi-strategi penjualan dan mensosialisasikan kepada tim sales.
 - Memberikan laporan penjualan tim sales baik itu mingguan, bulanan atau tahunan.
 - Memonitoring aktivitas tim sales.
 - Memonitoring penjualan dan pembayaran customer dari tim sales.
 - Menentukan pemberian diskon produk kepada tim sales dengan persetujuan dari Manajer Pemasaran atau Direktur Pemasaran terlebih dahulu.

Skills

Hard Skills

- Microsoft Office program (power point, word, excel)

Soft Skills

- Public Speaking • Leadership
- Negotiation.

- **Februari 2020 - Oktober 2020**
PT. Lotte Shopping Indonesia - Sales Executive
 - Melakukan kunjungan ke toko
 - Menawarkan produk & program penjualan
 - Mencari NOO
- **Januari 2021 - Oktober 2022**
PT. Inti Kencana Wiraputra - Sales Taking Order
 - Mempromosikan produk secara langsung kepada pembeli
 - Mendistribusikan produk dengan memaksimalkan penjualan ke sasaran pelanggan
 - Mengamati aktivitas kompetitor
- **November 2022 - Juni 2025**
PT. Indomarco Adi Prima - Sales Exclusive Bogasari Flour Mills
 - Melakukan aproaching ke ukm-ukm
 - Mendistribusikan produk dengan memaksimalkan penjualan ke sasaran pelanggan
 - Mengamati aktivitas kompetitor
- **November 2025 - Sekarang**
PT. Motasa Indonesia - Area Sales Representatif
 - Mempromosikan produk secara langsung kepada pembeli
 - Mendistribusikan produk dengan memaksimalkan penjualan ke sasaran pelanggan
 - Mengamati aktivitas kompetitor